



**KONTRIBUSI PERILAKU KONSUMEN DALAM MEMBENTUK  
CITRA MEREK “BATIK JEMBER” RUMAH BATIK ROLLA**

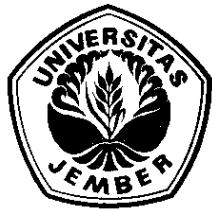
***CONTRIBUTION OF CONSUMER’S BEHAVIOR TO MAKE BRAND IMAGE  
“BATIK JEMBER” RUMAH BATIK ROLLA***

**SKRIPSI**

Oleh

**Ida Ayu Made Winasista Suandewi  
NIM 060910202041**

**PROGRAM STUDI ILMU ADMINISTRASI NIAGA  
JURUSAN ILMU ADMINISTRASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS JEMBER  
2010**



## **KONTRIBUSI PERILAKU KONSUMEN DALAM MEMBENTUK CITRA MEREK “BATIK JEMBER” RUMAH BATIK ROLLA**

***CONTRIBUTION OF CONSUMER’S BEHAVIOR TO MAKE BRAND IMAGE  
“BATIK JEMBER” RUMAH BATIK ROLLA***

### **SKRIPSI**

diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat  
untuk menyelesaikan Program Studi Ilmu Administrasi Niaga (S1)  
dan mencapai gelar Sarjana Sosial

Oleh

**Ida Ayu Made Winasista Suandewi  
NIM 060910202041**

**PROGRAM STUDI ILMU ADMINISTRASI NIAGA  
JURUSAN ILMU ADMINISTRASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS JEMBER  
2010**

## **PERSEMBAHAN**

Skripsi ini khusus penulis persembahkan untuk:

1. Bapak dan Ibu, Drs. Ida Bagus Ketut Suasana dan Ida Ayu Putu Puspa terima kasih atas segala doa, kasih sayang, pengorbanan serta kesabaran dan ketulusan yang tiada henti mengiringiku. Sebuah anugerah untukku menjadi bagian keluarga ini, semoga apa yang saya lakukan membuat beliau bangga.
2. Kakaku Ida Bagus Putu Prajna Yogi, S.S dan adikku tercinta Ida Bagus Suananda Yogi dan Ida BagusTri Ojas Saktiana yang selalu tulus memberikan doa, dorongan dan semangat untukku. Terima kasih atas segala ketulusannya.
3. Ida Bagus Satya Pradiksa yang selalu tulus memberikan doa, dorongan dan semangat untukku dalam penyelesaian skripsi ini. Terima kasih atas ketulusannya.
4. Almamaterku Ilmu Administrasi Niaga, FISIP Universitas Jember yang tercinta.

## **MOTTO**

Usaha yang berhasil selalu membawa pengikut.

Ketika muncul satu bidang usaha yang berhasil, biasanya ada banyak pemain lain yang terjun ke bidang yang sama.<sup>1</sup>

Fokuskan analisis Anda pada kegiatan promosi dan pemasaran yang bisa Anda lakukan daripada hanya sekedar menganalisis sudah ada atau tidak kebutuhannya.<sup>2</sup>

---

1. Senduk, Safir. 2006. *Seri Kiat Perencanaan Keuangan “Buka Usaha Nggak Kaya? Percuma...!”*. Jakarta: PT Elex Media Komputindo, hal.164

2. *Ibid*, hal. 170

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

nama : Ida Ayu Made Winasista Suandewi  
NIM : 060910202041

menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya tulis ilmiah yang berjudul “Kontribusi Perilaku Konsumen Dalam Membentuk Citra Merek ‘Batik Jember’ Rumah Batik Rolla” adalah benar-benar hasil karya sendiri, kecuali jika dalam pengutipan substansial disebutkan sumbernya, dan belum pernah diajukan dalam institusi manapun, serta bukan karya jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata dikemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 18 Oktober 2010

Yang menyatakan

Ida Ayu Made Winasista Suandewi  
NIM 060910202041

**SKRIPSI**

**KONTRIBUSI PERILAKU KONSUMEN DALAM MEMBENTUK  
CITRA MEREK “BATIK JEMBER” RUMAH BATIK ROLLA**

Oleh

Ida Ayu Made Winasista Suandewi  
NIM 060910202041

Pembimbing

Dosen Pembimbing Utama : Dr. Sasongko, M.Si

Dosen Pembimbing Anggota : Drs. I Ketut Mastika, MM

## **PENGESAHAN**

Skripsi berjudul “Kontribusi Perilaku Konsumen Dalam Membentuk Citra Merek ‘Batik Jember’ Rumah Batik Rolla” telah diuji dan disahkan pada:  
hari, tanggal : Jumat, 29 Oktober 2010  
tempat : Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Jember

Tim Penguji,

Ketua

Sekretaris

Drs. Poerwanto, MA

Dr. Sasongko, M.Si

NIP 19490715 198403 1 002

NIP 19570407 198609 1 001

Anggota Penguji,

1. Drs. I Ketut Mastika, MM (.....)  
NIP 19590507 198903 1 002
2. Yuslinda Dwi Handini, S. Sos, M.AB (.....)  
NIP 19790919 200812 2 001

Mengesahkan,

Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Prof. Dr. Hary Yuswadi, M.A

NIP 195207271981031003

## RINGKASAN

**Kontribusi Perilaku Konsumen Dalam Membentuk Citra Merek “Batik Jember” Rumah Batik Rolla;** Ida Ayu Made Winasista Suandewi, 060910202041; 2010: 69 halaman; Ilmu Administrasi Niaga, Ilmu Administrasi, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, Universitas Jember.

Salah satu strategi pemasaran yang harus dilakukan oleh perusahaan agar produknya dikenal dan diminati oleh konsumen diantaranya adalah menyangkut *brand* atau merek. Jika konsumen membeli produk dengan merek tertentu berarti konsumen memiliki keyakinan positif terhadap merek tersebut dan konsumen akan cenderung menilai merek produk tersebut bagus. Bila konsumen memiliki citra positif terhadap merek produk tersebut berarti konsumen mempunyai kesan yang baik pada produk tersebut begitu juga sebaliknya, bila konsumen memiliki citra negatif terhadap merek produk tersebut berarti konsumen mempunyai kesan yang jelek.

Salah satu fenomena yang ada saat ini adalah batik *sedang menjadi trend fashion yang sangat digemari oleh masyarakat sehingga membuat konsumen untuk melakukan pembelian terhadap produk batik tersebut dengan merek tertentu.* Fenomena tersebut mendorong peneliti untuk melakukan penelitian dengan judul: *Kontribusi Perilaku Konsumen Dalam Membentuk Citra Merek “Batik Jember” Rumah Batik Rolla.* Berdasarkan uraian tersebut maka permasalahan yang timbul adalah apakah citra merek “Batik Jember” yang diproduksi oleh Rumah Batik Rolla dapat bersaing di pasaran. Tujuan dalam penelitian ini adalah untuk menggambarkan citra merek produk “Batik Jember” yang diproduksi oleh Rumah Batik Rolla dalam bersaing di pasaran.

Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh konsumen produk “Batik Jember” yang dihasilkan oleh Rumah Batik Rolla. Teknik pengambilan sampel pada penelitian ini menggunakan *purposive sampling* karena sampel ditentukan oleh peneliti berdasarkan pertimbangan tertentu yaitu 30 responden yang diambil dari data konsumen pada bulan Juli 2010 dan merupakan konsumen Rumah Batik Rolla yang bertempat tinggal di Kabupaten Jember dan menggunakan produk “Batik Jember” yang dihasilkan oleh Rumah Batik Rolla. Analisis yang digunakan adalah analisis tabel distribusi frekuensi relatif dan analisis deskriptif persentase.

Pada penelitian ini terdapat indikator-indikator citra merek produk “Batik Jember” yang diproduksi oleh Rumah Batik Rolla karena adanya kontribusi dari perilaku konsumen, yaitu indikator kualitas produk, indikator manfaat produk, indikator pelayanan, indikator resiko dan indikator harga produk.

Kesimpulan dari penelitian ini yaitu merek produk “Batik Jember” yang diproduksi oleh Rumah Batik Rolla citra merek produk “Batik Jember” yang diproduksi oleh Rumah Batik Rolla dapat bersaing di pasaran karena adanya kontribusi perilaku konsumen yang diberikan terhadap merek produk tersebut karena persentase untuk indikator kualitas produk sebesar 77,33 persen; indikator manfaat produk sebesar 100 persen; indikator pelayanan sebesar 76,67 persen; indikator resiko yang tidak pernah dialami konsumen sebesar 70 persen; dan indikator harga produk sebesar 62,22 persen. Saran yang diberikan pada penelitian ini Rumah Batik Rolla perlu mempertahankan produknya agar konsumen dapat lebih meningkatkan daya belinya terhadap produk tersebut dan dapat menciptakan citra merek yang lebih positif lagi. Selain itu, Rumah Batik Rolla juga perlu meningkatkan citra merek produknya untuk menghadapi persaingan bisnis yang semakin ketat.

## **PRAKATA**

Puji Syukur ke hadirat Tuhan YME atas segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan karya tulis ilmiah yang berjudul “Citra Merek ‘Batik Jember’ Rumah Batik Rolla”.

Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat dalam menyelesaikan pendidikan Strata Satu (S1) pada Program Studi Ilmu Administrasi Niaga, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Jember.

Penyusunan Skripsi ini telah melalui beberapa proses yang harus dipenuhi dan tidak lepas dari bantuan berbagai pihak, oleh karena itu disampaikan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Prof. Dr. Hary Yuswadi, MA selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Jember;
2. Drs. Suhartono, MP selaku Ketua Jurusan Ilmu Administrasi, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Jember;
3. Drs. Poerwanto, MA selaku Ketua Program Studi Ilmu Administrasi Niaga, Jurusan Ilmu Administrasi, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Jember;
4. Dr. Sasongko, M.Si selaku dosen pembimbing I atas kesabarannya untuk memberikan masukan, petunjuk, dan saran sehingga skripsi ini bisa terselesaikan;
5. Drs. I Ketut Mastika, MM selaku dosen pembimbing II atas kesabarannya untuk memberikan masukan, petunjuk, dan saran sehingga skripsi ini bisa terselesaikan;
6. Drs. Sutrisno, M.Si selaku Dosen Pembimbing Akademik atas petunjuk dan bimbingannya;

7. Ir. Iriane Ch.M, A.Md. selaku pemilik sekaligus pimpinan Rumah Batik Rolla yang telah memberikan arahan dan kesempatan kepada penulis untuk melakukan penelitian;
8. Karyawan dan pengrajin batik Rumah Batik Rolla yang senantiasa memberikan bimbingan dan bantuan kepada penulis;
9. Karyawan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Jember yang telah banyak membantu dalam penyelesaian karya ilmiah ini;
10. Teman-teman ADNI 2006 yang telah memberikan insipirasi dan hari-hari yang menyenangkan di kampus, terima kasih banyak untuk bantuannya.
11. Keluarga Griya Sunu Kalibalang (Mbak Uji, Mbak Adek, Komang Osin, Mbak Surya, Gek Pidani) yang selalu memberikan doa dan dukungan;
12. Leni, Ina, Respati, Vita, Yayik, Mbak Iis, Kiki dan Sandi yang selalu penulis repot, terima kasih banyak atas bantuannya.
13. Dan semua pihak, terima kasih atas segala bantuan dan dukungannya kepada penulis selama ini.

Penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam penyusunan skripsi ini, oleh karena itu diharapkan saran dan kritik dari semua pihak demi tercapainya kesempurnaan penulisan. Akhirnya semoga karya yang sederhana ini dapat diterima dan bermanfaat.

Jember, 29 Oktober 2010

Penulis

## **DAFTAR ISI**

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>PERSEMBAHAN.....</b>	ii
<b>MOTTO.....</b>	iii
<b>PERNYATAAN.....</b>	iv
<b>PEMBIMBINGAN.....</b>	v
<b>PENGESAHAN .....</b>	vi
<b>RINGKASAN.....</b>	vii
<b>PRAKATA .....</b>	ix
<b>DAFTAR ISI.....</b>	xi
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	xiv
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xvi
<b>DAFTAR LAMPIRAN.....</b>	xvii
<b>BAB 1 PENDAHULUAN.....</b>	1
<b>1.1 Latar Belakang .....</b>	1
<b>1.2 Rumusan Masalah.....</b>	6
<b>1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian .....</b>	7
1.3.1 Tujuan Penelitian .....	7
1.3.2 Manfaat Penelitian .....	7
<b>BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	9
<b>2.1 Pemasaran .....</b>	9
<b>2.2 Perilaku Konsumen.....</b>	9
2.2.1 Definisi Perilaku Konsumen .....	10
2.2.2 Jenis Konsumen .....	11

2.2.3 Model Perilaku Konsumen .....	12
2.2.4 Proses Keputusan Membeli Konsumen .....	12
<b>2.3 Merek .....</b>	<b>14</b>
2.3.1 Definisi Merek.....	14
2.3.2 Tujuan dan Manfaat Merek .....	15
2.3.3 Elemen Merek .....	16
2.3.4 Keputusan Strategi Merek .....	18
<b>2.4 Citra Merek (<i>Brand Image</i>) .....</b>	<b>19</b>
2.4.1 Definisi Citra Merek .....	20
2.4.2 Faktor-Faktor Pembentuk Citra Merek.....	21
<b>2.5 Produk .....</b>	<b>21</b>
2.5.1 Definisi Produk .....	21
2.5.2 Hierarki Produk .....	22
2.5.3 Klasifikasi Produk.....	23
<b>2.6 Batik.....</b>	<b>24</b>
2.6.1 Definisi Batik dan Motif Batik.....	24
2.6.2 Macam-Macam Batik .....	25
<b>2.7 Model Analisis.....</b>	<b>26</b>
<b>2.8 Tinjauan Penelitian Terdahulu .....</b>	<b>26</b>
<b>BAB 3 METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>31</b>
<b>3.1 Tipe Penelitian .....</b>	<b>31</b>
<b>3.2 Jenis Sumber Data.....</b>	<b>31</b>
<b>3.3 Operasionalisasi Konsep .....</b>	<b>32</b>
<b>3.4 Tahap Persiapan Penelitian .....</b>	<b>34</b>
<b>3.5 Tahap Pengumpulan Data .....</b>	<b>35</b>
<b>3.6 Tahap Pengolahan Data .....</b>	<b>36</b>
<b>3.7 Tahap Analisis Data .....</b>	<b>37</b>
<b>3.8 Tahap Penarikan Kesimpulan .....</b>	<b>39</b>

<b>BAB 4. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	40
<b>4.1 Hasil Penelitian .....</b>	40
4.1.1 Gambaran Umum Rumah Batik Rolla .....	40
4.1.2 Karakteristik Umum Responden .....	47
<b>4.2 Analisis Data.....</b>	49
4.2.1 Analisis Tabel Distribusi Frekuensi Relatif .....	49
4.2.2 Analisis Deskriptif Persentase.....	56
<b>4.3 Pembahasan.....</b>	61
<b>BAB 5. KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	69
<b>5.1 Kesimpulan.....</b>	69
<b>5.2 Saran .....</b>	69
<b>DAFTAR BACAAN.....</b>	70
<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN</b>	

## **DAFTAR TABEL**

	Halaman
Tabel 2.1 Perbedaan Penelitian Terdahulu dan Penelitian Sekarang.....	28
Tabel 3.1 Interval Kelas dan Kategori .....	38
Tabel 3.2 Hasil Perhitungan Deskriptif Persentase.....	39
Tabel 4.1 Jumlah Karyawan Rumah Batik Rolla.....	46
Tabel 4.2 Klasifikasi Produk Merek “Batik Jember” Berdasarkan Jenis Kain dan Harga .....	47
Tabel 4.3 Distribusi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	48
Tabel 4.4 Distribusi Responden Berdasarkan Umur.....	48
Tabel 4.5 Distribusi Responden Berdasarkan Pekerjaan Responden .....	49
Tabel 4.6 Tanggapan Responden Terhadap Keawetan Warna Produk “Batik Jember” .....	50
Tabel 4.7 Tanggapan Responden Terhadap Corak Warna Produk “Batik Jember” .....	50
Tabel 4.8 Tanggapan Responden Terhadap Kain Produk “Batik Jember” ....	50
Tabel 4.9 Tanggapan Responden Terhadap Motif Produk “Batik Jember” ...	51
Tabel 4.10 Tanggapan Responden Terhadap Kemasan “Batik Jember” .....	51
Tabel 4.11 Tanggapan Responden Terhadap Produk “Batik Jember” Dapat Digunakan Untuk Acara Formal.....	52
Tabel 4.12 Tanggapan Responden Terhadap Produk “Batik Jember” Dapat Digunakan Untuk Acara Informal .....	52
Tabel 4.13 Tanggapan Responden Terhadap Lokasi Rumah Batik Rolla.....	53
Tabel 4.14 Tanggapan Responden Terhadap Ragam Pilihan Produk “Batik Jember” .....	53

Tabel 4.15 Tanggapan Responden Terhadap Sikap Pelayan Rumah Batik Rolla Saat Melayani Konsumen .....	53
Tabel 4.16 Tanggapan Responden Terhadap Reaksi Pelayan Rumah Batik Rolla Saat Melayani Konsumen .....	54
Tabel 4.17 Tanggapan Responden Terhadap Kerugian Akibat Kecacatan Produk “Batik Jember” .....	54
Tabel 4.18 Tanggapan Responden Terhadap Harga Produk “Batik Jember” Bagi Konsumen .....	55
Tabel 4.19 Tanggapan Responden Terhadap Kesesuaian Harga dengan Kualitas Produk “Batik Jember” Bagi Konsumen .....	55
Tabel 4.20 Tanggapan Responden Terhadap Potongan Harga Yang Pernah Didapatkan Saat Membeli Produk “Batik Jember” .....	56
Tabel 4.21 Interval Kelas Dan Kategori .....	57
Tabel 4.22 Hasil Perhitungan Deskriptif Persentase Indikator Kualitas .....	58
Tabel 4.23 Hasil Perhitungan Deskriptif Persentase Indikator Manfaat .....	58
Tabel 4.24 Hasil Perhitungan Deskriptif Persentase Indikator Pelayanan .....	59
Tabel 4.25 Hasil Perhitungan Deskriptif Persentase Indikator Resiko .....	60
Tabel 4.26 Hasil Perhitungan Deskriptif Persentase Indikator Harga .....	61

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
Gambar 2.1 Model Perilaku Konsumen.....	12
Gambar 2.2 Proses Keputusan Membeli .....	13
Gambar 2.3 Model Analisis .....	26
Gambar 4.1 Struktur Organisasi .....	42

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	Halaman
Lampiran A. Pedoman Wawancara.....	72
Lampiran B. Daftar Konsumen Rumah Batik Rolla Bulan Juli-September 2010 .....	73
Lampiran C. Daftar Identitas Responden.....	75
Lampiran D. Jawaban Responden Terhadap Citra Merek .....	76
Lampiran E. Data Berdasarkan Skor Terhadap Indikator Kualitas .....	77
Lampiran F. Data Berdasarkan Skor Terhadap Indikator Manfaat .....	78
Lampiran G. Data Berdasarkan Skor Terhadap Indikator Pelayanan .....	79
Lampiran H. Data Berdasarkan Skor Terhadap Indikator Resiko.....	80
Lampiran I. Data Berdasarkan Skor Terhadap Indikator Harga .....	81
Lampiran J. Surat Ijin Penelitian Dari Lembaga Penelitian Universitas Jember.....	82
Lampiran K. Surat Selesai Penelitian Dari Perusahaan .....	83
Lampiran L. Dokumen Foto Motif “Batik Jember”.....	84
Lampiran M. Dokumen Foto Motif Batik Tulis“Batik Jember” .....	85
Lampiran N. Dokumen Foto Motif Batik Cap “Batik Jember” .....	86
Lampiran O. Dokumen Foto Kemasan “Batik Jember”.....	87