



**STRATEGI MENINGKATKAN DAYA SAING
PADA USAHA KULINER FRIED CHICKEN
DI KOTA JEMBER TAHUN 2014**

SKRIPSI

Oleh
Nurul Rizki Rahmayanti
NIM 090210301006

**PROGRAM STUDI PENDIDIKAN EKONOMI
JURUSAN PENDIDIKAN ILMU PENGETAHUAN SOSIAL
FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN
UNIVERSITAS JEMBER
2014**



STRATEGI MENINGKATKAN DAYA SAING PADA USAHA KULINER FRIED CHICKEN DI KOTA JEMBER TAHUN 2014

SKRIPSI

diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat
untuk menyelesaikan Program Studi Pendidikan Ekonomi (S1)
dan mencapai gelar Sarjana Pendidikan

Oleh
Nurul Rizki Rahmayanti
NIM 090210301006

**PROGRAM STUDI PENDIDIKAN EKONOMI
JURUSAN PENDIDIKAN ILMU PENGETAHUAN SOSIAL
FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN
UNIVERSITAS JEMBER
2014**

PERSEMBAHAN

Dengan penuh kebahagiaan dan rasa syukur yang tak terhingga pada Allah SWT yang Maha Pengasih lagi Maha Penyayang atas rahmat dan hidayah-Nya, dan sholawat serta salam semoga senantiasa tercurahkan kepada Nabi Muhammad SAW. Dengan segala ketulusan dan kerendahan hati, skripsi ini penulis persembahkan kepada:

1. Kedua orang tua tercinta, Ayahanda Supaidi dan Ibunda Siti Fatimah yang ananda cintai, sayangi dan hormati yang selalu memberikan doa, kasih sayang dan perhatiannya selama ini.
2. Guru-guruku sejak SD sampai Perguruan Tinggi yang telah memberikan ilmu dan membimbingku dengan penuh kesabaran.
3. Almamater yang kubanggakan Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember.

MOTO

“Banyak kegagalan dalam hidup ini dikarenakan orang-orang tidak menyadari
betapa dekatnya mereka dengan keberhasilan saat mereka menyerah”
(Thomas Alfa Edison) *)

“Manusia tidak merancang untuk gagal, mereka gagal untuk merancang”
(William J. Siegel) **)

*) Kata Mutiara Kumpulan Motto Hidup Terbaik. [on line]
<http://tersingelisasi.blogspot.com/2012/02/motto-hidup-kumpullan-motto-untuk.html>
[14 April 2014]

**) Kumpulan Motto Kehidupan Paling Bagus. [on line] <http://www.ulanganews.com/2012/07/kumpulan-motto-kehidupan-terpopuler-dan.html> [14 April 2014]

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

nama : Nurul Rizki Rahmayanti

NIM : 090210301006

menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya ilmiah yang berjudul “Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Usaha Kuliner Fried Chicken di Kota Jember Tahun 2014” adalah benar-benar hasil karya sendiri, kecuali kutipan yang sudah saya sebutkan sumbernya, belum pernah diajukan pada institusi mana pun, dan bukan karya jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa ada tekanan dan paksaan dari pihak mana pun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata di kemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 8 Mei 2014

Yang menyatakan,

Nurul Rizki Rahmayanti

NIM 090210301006

SKRIPSI

STRATEGI MENINGKATKAN DAYA SAING PADA USAHA KULINER FRIED CHICKEN DI KOTA JEMBER TAHUN 2014

Oleh

Nurul Rizki Rahmayanti
NIM 090210301006

Pembimbing

Dosen Pembimbing Utama : Drs. Joko Widodo, M.M

Dosen Pembimbing Anggota : Hety Mustika Ani, S.Pd, M.Pd

PENGESAHAN

Skripsi berjudul “Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Usaha Kuliner Fried Chicken di Kota Jember Tahun 2014” telah diuji dan disahkan pada:

hari, tanggal : Kamis, 8 Mei 2014

tempat : Gedung I Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan
Universitas Jember

Tim Pengaji :

Ketua

Sekretaris

Drs. Joko Widodo, M. M
NIP. 19600217 198603 1 003

Hety Mustika Ani, S. Pd, M. Pd
NIP. 19800827 200604 2 001

Anggota I,

Anggota II,

Dr. Sukidin, M. Pd
NIP. 19660323 199301 1 001

Drs. Pudjo Suharso, M. Si
NIP. 19591116 198601 1 001

Mengesahkan
Dekan Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan,

Prof. Dr. Sunardi, M.Pd
NIP. 19540501 198303 1 005

RINGKASAN

Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Usaha Kuliner Fried Chicken di Kota Jember Tahun 2014; Nurul Rizki Rahmayanti, 090210301006; 2014: 73 halaman; Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember.

Seiring dengan banyaknya usaha kuliner *fried chicken* ini maka persaingan bisnis tidak dapat dielakkan. Untuk menghadapi persaingan maka diperlukan adanya daya saing yang tinggi pada usaha yang digeluti. Karena tanpa daya saing yang tinggi, mustahil suatu bisnis dapat bertahan apalagi memenangkan persaingan. Daya saing bermakna kekuatan untuk berusaha menjadi unggul dalam hal tertentu yang dilakukan seseorang, kelompok, atau institusi tetentu. Suatu usaha harus dapat menentukan strategi untuk dapat memenangkan persaingan terutama pada usaha kuliner *fried chicken*. Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui strategi meningkatkan daya saing pada usaha kuliner *fried chicken* di Kota Jember Tahun 2014.

Penelitian ini merupakan penelitian deskriptif dengan pendekatan kualitatif. Penentuan daerah penelitian menggunakan *purposive area*, yaitu Kota Jember. Penentuan subjek dan informan penelitian menggunakan metode *purposive*. Peneliti menggunakan sumber data primer dan sekunder. Metode yang peneliti gunakan untuk mengumpulkan data yaitu wawancara, observasi, dan dokumen. Analisis data pada penelitian ini dilakukan dengan analisis SWOT (*Strength, Weakness, Opportunity, Threat*).

Hasil penelitian menunjukkan strategi yang diambil Kentucky Fried Chicken (KFC) Jember dalam meningkatkan daya saingnya yaitu lebih memanfaatkan lokasi gerai, lebih memanfaatkan *brand* yang dimiliki KFC, menjaga kualitas barang yang unik. Strategi yang diambil California Fried Chicken (CFC) Jember untuk

meningkatkan daya saing yaitu mencari pangsa pasar baru yang lebih besar, meningkatkan manajemen produksi dengan menggunakan alat-alat yang sudah canggih, memanfaatkan lokasi *mall*, memperbaiki nilai gizi untuk membuat menu makanan yang sehat. Strategi Quick Chicken Jember untuk meningkatkan daya saing yaitu lebih meningkatkan kualitas pelayanan, peningkatan kinerja promosi, mempertahankan harga produk, meningkatkan kualitas manajemen produksi untuk membuat menu makanan yang lebih sehat. Inti dari penelitian ini yaitu dalam menentukan strategi meningkatkan daya saingnya ketiga usaha *fried chicken* ini lebih fokus kepada pelayanan, produk, dan lokasi.

PRAKATA

Syukur Alhamdulillah penulis panjatkan ke hadirat Allah SWT atas segala rahmat dan hidayah-Nya, penulis dapat menyelesaikan karya tulis ilmiah, berupa skripsi yang berjudul “Strategi Menigkatkan Daya Saing pada Usaha Kuliner Fried Chicken di Kota Jember Tahun 2014”. Karya tulis ilmiah ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat dalam menyelesaikan pendidikan strata satu (S1) pada Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember.

Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak, oleh karena itu penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih yang tiada terhingga kepada:

1. Prof. Dr. Sunardi, M.Pd, selaku Dekan Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember;
2. Drs. Pudjo Suharso, M.Si, selaku Ketua Jurusan Pendidikan IPS Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember;
3. Dr. Sukidin, M.Pd, selaku Ketua Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember;
4. Drs. Joko Widodo, M.M selaku Dosen Pembimbing I dan Hety Mustika Ani, S.Pd, M.Pd selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan waktu dan pikiran serta perhatiannya guna memberikan bimbingan dan pengarahan demi terselesainya penyusunan skripsi, serta Dr. Sukidin, M.Pd selaku dosen pembahas dan Drs. Pudjo Suharso, M.Si selaku dosen penguji yang telah memberikan masukan pada skripsi ini;
5. Semua dosen-dosen FKIP Program Studi Pendidikan Ekonomi yang selama ini telah banyak membimbing serta memberikan ilmu kepada saya sampai akhirnya saya dapat menyelesaikan studi ini;
6. Yossi Lesmana selaku manajer Kentucky Fried Chicken (KFC), Dodik Aprianto selaku manajer California Fried Chicken (CFC), Fathur Rahman selaku manajer

Quick Chicken yang telah memberikan izin penelitian dan juga memberikan informasi yang diperlukan kepada peneliti;

7. Orang-orang yang aku sayangi, Arif Riski Affandi dan Nazhira Rizky Faza Tifani yang selama ini menemaniku saat suka ataupun duka, terima kasih atas perhatian, kasih sayang, kesabaran, dan dukungannya selama ini.
8. Adikku tersayang, Ariefatul Hafidah yang ikut memberikan dukungan dan semangat untukku;
9. Semua teman-teman Pendidikan Ekonomi terutama angkatan 2009 yang senasib dan seperjuangan;
10. Semua pihak yang membantu terselesaikannya penulisan skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu-persatu.

Penulis juga menerima segala kritik dan saran dari semua pihak demi kesempurnaan skripsi ini. Akhirnya penulis berharap, semoga tulisan ini dapat bermanfaat bagi semua pihak. Amin.

Jember, 8 Mei 2014

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSEMBAHAN	ii
HALAMAN MOTO	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN PERSETUJUAN	v
HALAMAN PENGESAHAN.....	vi
RINGKASAN	vii
PRAKATA	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	6
1.4 Manfaat Penelitian.....	6
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA.....	7
2.1 Tinjauan Penelitian Terdahulu	7
2.2 Pengertian Strategi	9
2.3 Strategi Bersaing.....	11
2.4 Usaha Kuliner Fried Chicken.....	13
2.5 Waralaba	15
2.6 Analisis SWOT	19
2.7 Faktor Internal dan Eksternal.....	24

2.7.1 Faktor Internal (Kekuatan dan Kelemahan).....	24
2.7.2 Faktor Eksternal (Peluang dan Ancaman)	26
2.8 Kerangka Berpikir.....	27
BAB 3 METODE PENELITIAN.....	29
3.1 Rancangan Penelitian	29
3.2 Metode Penentuan Lokasi Penelitian.....	29
3.3 Metode Penentuan Subjek dan Informan Penelitian	30
3.3.1 Subjek Penelitian	30
3.3.2 Informan Penelitian.....	30
3.4 Devinisi Operasional Konsep.....	30
3.5 Data dan Sumber Data	31
3.6 Metode Pengumpulan Data.....	31
3.6.1 Metode Wawancara	32
3.6.2 Metode Observasi	32
3.6.3 Metode Dokumen	32
3.7 Metode Analisis Data	33
3.7.1 Tahap Pengumpulan Data	33
3.7.2 Triangulasi	34
3.7.3 Tahap Analisis	35
BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN	37
4.1 Gambaran Umum Tempat Penelitian.....	37
4.1.1 Kentucky Fried Chicken (KFC).....	38
4.1.2 California Fried Chicken (CFC)	41
4.1.3 Quick Chicken	45
4.2 Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Usaha Kuliner Fried Chicken di Kota Jember	49
4.2.1 Identifikasi Faktor Internal	49

4.2.2 Identifikasi Faktor Eksternal	55
4.3 Pembahasan Penelitian	59
4.4 Alternatif Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Usaha Kuliner Fried Chicken di Kota Jember	67
4.4.1 Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Kentucky Fried Chicken (KFC) Jember	67
4.4.2 Strategi Meningkatkan Daya Saing pada California Fried Chicken (CFC) Jember	68
4.4.3 Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Quick Chicken Jember	68
4.5 Hasil Penerapan Alternatif Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Usaha Kuliner Fried Chicken di Kota Jember	68
4.5.1 Hasil Penerapan Alternatif Strategi Kentucky Fried Chicken (KFC) Jember	68
4.5.2 Hasil Penerapan Alternatif Strategi California Fried Chicken (CFC) Jember	69
4.5.3 Hasil Penerapan Alternatif Strategi Quick Chicken	69
BAB 5 PENUTUP	70
5.1 Kesimpulan	70
5.2 Saran	71
DAFTAR PUSTAKA	72
LAMPIRAN-LAMPIRAN	74

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1 Matrik SWOT	23
Tabel 3.1 Matrik SWOT	35
Tabel 4.1 Daftar Kekuatan dan Kelemahan	55
Tabel 4.2 Daftar Peluang dan Ancaman	59
Tabel 4.3 Matrik SWOT	65

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 Diagram Analisis SWOT	20
Gambar 2.1 Kerangka Berpikir.....	27

DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran A Matrik Penelitian	74
Lampiran B Tuntunan Penelitian	75
Lampiran C Pedoman Wawancara.....	76
Lampiran D Hasil Wawancara	79
Lampiran E Tabel IFAS	97
Lampiran F Tabel EFAS	98
Lampiran G Dokumentasi Kegiatan.....	99
Lampiran H Peta Kota Jember	102
Lampiran I Surat Ijin Penelitian.....	103
Lampiran J Surat Keterangan Melakukan Penelitian.....	106
Lampiran K Lembar Konsultasi.....	109
Lampiran L Daftar Riwayat Hidup	111