



**PENGARUH FAKTOR-FAKTOR LOKASI BISNIS DAN  
KINERJA PEMASARAN TERHADAP KESUKSESAN BISNIS  
DIGITAL PRINTING DI JEMBER**

**SKRIPSI**

Oleh :

**PANDU TYAGITA  
NIM : 060810201115**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS JEMBER  
2010**



**PENGARUH FAKTOR-FAKTOR LOKASI BISNIS DAN  
KINERJA PEMASARAN TERHADAP KESUKSESAN BISNIS  
*DIGITAL PRINTING DI JEMBER***

**SKRIPSI**

diajukan sebagai salah satu syarat guna memperoleh  
gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi  
Universitas Jember

Oleh :

**PANDU TYAGITA  
NIM : 060810201115**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS JEMBER  
2010**

**KEMENTERIAN PENDIDIKAN NASIONAL  
UNIVERSITAS JEMBER – FAKULTAS EKONOMI**

**SURAT PERNYATAAN**

Nama : Pandu Tyagita

NIM : 060810201115

Jurusan : Manajemen

Konsentrasi : Manajemen Pemasaran

Judul Skripsi : PENGARUH FAKTOR-FAKTOR LOKASI BISNIS DAN KINERJA PEMASARAN TERHADAP USAHA *DIGITAL PRINTING* DI JEMBER.

Menyatakan bahwa skripsi yang telah saya buat merupakan hasil karya sendiri. Apabila ternyata dikemudian hari skripsi ini merupakan hasil plagiat atau penjiplakan, maka saya bersedia mempertanggung jawabkan dan sekaligus menerima sanksi berdasarkan aturan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jember, 25 Agustus 2010

Yang Menyatakan,

Pandu Tyagita  
NIM. 060810201115

## **JUDUL SKRIPSI**

### **PENGARUH FAKTOR-FAKTOR LOKASI BISNIS DAN KINERJA PEMASARAN TERHADAP KESUKSESAN BISNIS *DIGITAL PRINTING* DI JEMBER**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh:

Nama Mahasiswa : Pandu Tyagita  
NIM : 060810201115  
Jurusan : Manajemen

telah dipertahankan di depan di depan Tim Penguji pada tanggal:

**31 Agustus 2010**

dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai kelengkapan memperoleh gelar Sarjana dalam Ilmu Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

#### **Susunan Tim Penguji**

Ketua	: <u>Prof. Dr. H. R. Andi Sularso, MSM</u> : .....
	NIP. 195505161987031001
Sekretaris	: <u>Intan Nurul A., SE, M.Sc</u> : .....
	NIP. 1976 0508 200212 2003
Anggota	: <u>Dra. Hj. Diah Yulisetiarini, M.Si</u> : .....
	NIP. 1961 0729 198603 2001

Mengetahui;  
Universitas Jember  
Fakultas Ekonomi  
Dekan,

Prof. Dr. H. Moh. Saleh, M.Sc  
NIP. 19560831 198403 1 002

## **LEMBAR PERSETUJUAN**

Judul Skripsi : PENGARUH FAKTOR-FAKTOR LOKASI BISNIS  
DAN KINERJA PEMASARAN TERHADAP  
KESUKSESAN BISNIS *DIGITAL PRINTING* DI  
JEMBER

Nama Mahasiswa : Pandu Tyagita

NIM : 060810201115

Jurusan : Manajemen

Konsentrasi : Manajemen Pemasaran

Disetujui tanggal :

Pembimbing I

**Dra. Hj. Diah Yulisetiarini, M.Si**

NIP. 1961 0729 198603 2001

Pembimbing II

**Intan Nurul A., SE, M.Sc**

NIP. 1976 0508 200212 2003

Ketua Jurusan

**Dra. Hj. Diah Yulisetiarini, M.Si**

NIP. 1961 0729 198603 2001

## PERSEMBAHAN

**Thanks God (alhamdulillah).....** I could finished this scription. One step in my life has reached with hardwork and patience. Then it dedicated to:

1. My love almamatert Economic Faculty of Jember University.
2. My father Budiyono and mother Wiwik had taken Care, educated and supported me with full of hearts until I could finished this study.
3. My Egah brother, Ivone elder sister and Areta younger sister had supported me.
4. My *Sweety Honey DKU* thanks for all because you had accompanied, carried, and loved me until finished this study.
5. My brothers-sisters on Manajemen 2006.
6. My organization Sports "**FUTSAL**", LPME (Lembaga Pers Mahasiswa Ekonomi) **HMI** (Himpunan Mahasiswa Islam) Kom. Ekonomi (**KOMEK**).

## Motto

..sebenarnya kebahagian kekal ditentukan oleh tingkat kedewasaan yang dicapai oleh seseorang meskipun demikian, beberapa komponen kebahagian tersebut dapat pula berasal dari kepingan-kepingan ketidakbahagiaan..

(anonim)

**..seseorang yang selalu antusias tidak akan takut menghadapi hidup, semua kesempatan dalam dunia menunggu untuk digapai oleh orang-orang yang mencintai pekerjaan mereka..**

(anonim)

..antusias adalah sumber kekuatan magis yang dapat mengatasi kemalasan dan mengingkirkan keputusasaan..

(anonim)

**..pada dasarnya semua manusia adalah pejuang dan dalam perjuangan sering kali kita dituntut melakukan sesuatu bukan atas dasar suka atau tidak suka, ingin atau tidak ingin, melainkan atas dasar baik atau tidak baik, wajib atau tidak wajib..**

(Nurcholish Majid)

*...I will be success people...*

(Pandu Tyagita)

*Y A X Z I S A*  
(HmI)

## **ABSTRAKSI**

Penelitian ini berjudul “Pengaruh Faktor-Faktor Lokasi Bisnis dan Kinerja Pemasaran Terhadap Kesuksesan Bisnis Digital Printing di Jember”. Dalam penelitian ini objek yang diteliti adalah usaha *digital printing* di Kabupaten Jember khususnya di tiga kecamatan (Patrang, Kaliwates, dan Sumbersari). Tujuan penelitian ini untuk menganalisis pengaruh antara lokasi bisnis (X), kinerja pemasaran (Z), dan kesuksesan bisnis (Y). Data yang digunakan adalah data primer yang diambil dari respon/jawaban atas kuisioner yang diisi oleh pemilik usaha *digital printing*.

Teknik pengambilan sampel menggunakan *purposive sampling (judgment sampling)* dengan responden sebanyak 40 orang. Selanjutnya metode analisis yang digunakan adalah Analisis Jalur (*Path Analysis*) dengan tingkat signifikansi ( $\alpha$ ) sebesar 5 %. Dari hasil penelitian ini dapat disimpulkan lokasi bisnis (X) tidak memiliki pengaruh signifikan terhadap kinerja pemasaran (Z) dan kesuksesan bisnis (Y). Namun demikian kinerja pemasaran (Z) yang memiliki pengaruh signifikan terhadap kesuksesan bisnis (Y).

Kata Kunci: Analisis Jalur (*Path Analysis*), Lokasi Bisnis, Kinerja Pemasaran, dan Kesuksesan Bisnis

## **ABSTRACT**

This study entitled is "The Factors Effect of Business Location and Marketing Performance Against Business Success Digital Printing in Jember." The object under study is a digital printing business in Jember, especially in the three districts (Patrang, Kaliwates, and Sumbersari). The purpose of this study to analyze influence of business location (X), marketing performance (Z), and business success (Y). The data are used primary which drawn from questionnaires to digital printing business owner.

The sampling technique using a purposive sampling (judgment sampling) by the respondents as many as 40 people. Further analysis method is used the Path Analysis with a significance level ( $\alpha$ ) of 5%. From these results, it can be concluded on site business location (X) has no significant effect on marketing performance (Z) and business success (Y). However, the performance marketing (Z), which has a significant influence on business success (Y).

**Keywords:** Path Analysis, Business Locations, Performance Marketing, and Business Success

## **PRAKATA**

Dengan mengucapkan puji syukur kehadirat Allah SWT atas berkah dan rahmat-Nya, akhirnya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Adapun skripsi yang penulis ajukan merupakan salah satu syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

Penulis menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan, baik karena keterbatasan ilmu yang dimiliki maupun faktor ketidaksengajaan penulis. Oleh karena itu, penulis dengan senang hati akan menerima segala kritik maupun saran yang berkaitan dengan perbaikan skripsi ini. Semoga dengan perbaikan maupun saran tersebut akan mewujudkan maksud dan tujuan dari penyusunan skripsi ini.

Selanjutnya penulis menyadari bahwa tanpa adanya bantuan dari berbagai pihak, penulisan skripsi ini tidak akan berjalan sebagaimana mestinya. Dengan segala kerendahan hati, tidak lupa penulis menyampaikan rasa terima kasih kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Mohamad Saleh, M.Sc, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Jember.
2. Ibu Dra. Hj. Diah Yulisetiarini, M. Si, selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember dan juga selaku dosen pembimbing I, saya ucapkan terima kasih atas perhatian dan kesabarannya selama bimbingan yang telah memberikan petunjuk, motivasi, saran dan kritik sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
3. Ibu Intan Nurul A., SE, M.Sc selaku dosen pembimbing II, saya ucapkan terima kasih atas perhatian dan kesabarannya selama bimbingan yang telah memberikan petunjuk, motivasi, saran dan kritik sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
4. Seluruh Dosen Fakultas Ekonomi Universitas Jember yang telah memberikan ilmu dan pengalamannya sampai akhirnya saya dapat menyelesaikan studi di Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

5. Seluruh karyawan dan staf Fakultas Ekonomi Universitas Jember yang telah membantu kelancaran penelitian ini.
6. Keluarga dirumah tercinta Drs Budiyono., M.Si, Mama Wiwik PL, Mas Egah & Mbak Ivone, Adik Areta serta Big Family Sukarman & Jumain yang memberikan kontribusi besar.
7. Kekasihku yang kucinta dan kusayang Dyah Kusuma Wardhani yang telah membantu dan mendampingiku selama studi dan pengerjaan skripsi.
8. Saudara-saudara seperjuangan dan seangkatan 2006 di Fakultas Ekonomi Universitas Jember. Saudara-saudara UKM Sports “FUTSAL” FE Unej 2003-2010: JB Khan, Yudhi, Walid, Imuz, Baguz, Bogy, Khemal, Adi, Eko, Erwan, Aris, Rifky, Adin, Lutfi, Popo, Kipli de el el. Saudara-saudara LPME ECPOSE angkatan 2007 (Edo, Gina, Untung, Hendro, Opie, Nurul, Lila, Memey, Fajar, Tante Dina, Ulil Fhuk serta non-07 Nody, Anks, To2k, Sandi, Vesha, Arimac, Bang Fandy. Saudara-saudara Himpunan Mahasiswa Islam (HMI) Kom.Ekonomi (KOMEK) Unej kepengurusan 2009-2010 Jamal Bachtir, Ferdian, Facthar Rossi, Denok, Bahanan, Rizki, Rahmanda, Wawan, Amir, Pandu, Khawas, Musa, Septian, Khusnul, Azizah, Ardhi, Maulana serta saudara lainnya Galih, Furqon, Jawad, Husein, Abu Hariz, Syarif, Dodik, Rizal dan adik-adik kaderku yang lainnya. Serta saudara seangkatan 2006 Arista, Minkz, Ade, Ana, Novan, Jarot, Rendik, Dian, Kodrat, Irma, serta saudara-saudara lainnya yang tidak mampu kupahat namanya didalam skripsi ini.

Kepada semua pihak yang telah dengan tulus ikhlas membantu dan mendoakan keberhasilan saya, yang tidak dapat saya sebutkan satu persatu, saya ucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya. Semoga Allah SWT melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya kepada kita semua. Amin.

Akhir kata, semoga skripsi ini dapat bermanfaat khususnya bagi almamater tercinta, serta bagi setiap pembaca pada umumnya.

Jember, 31 Agustus 2010

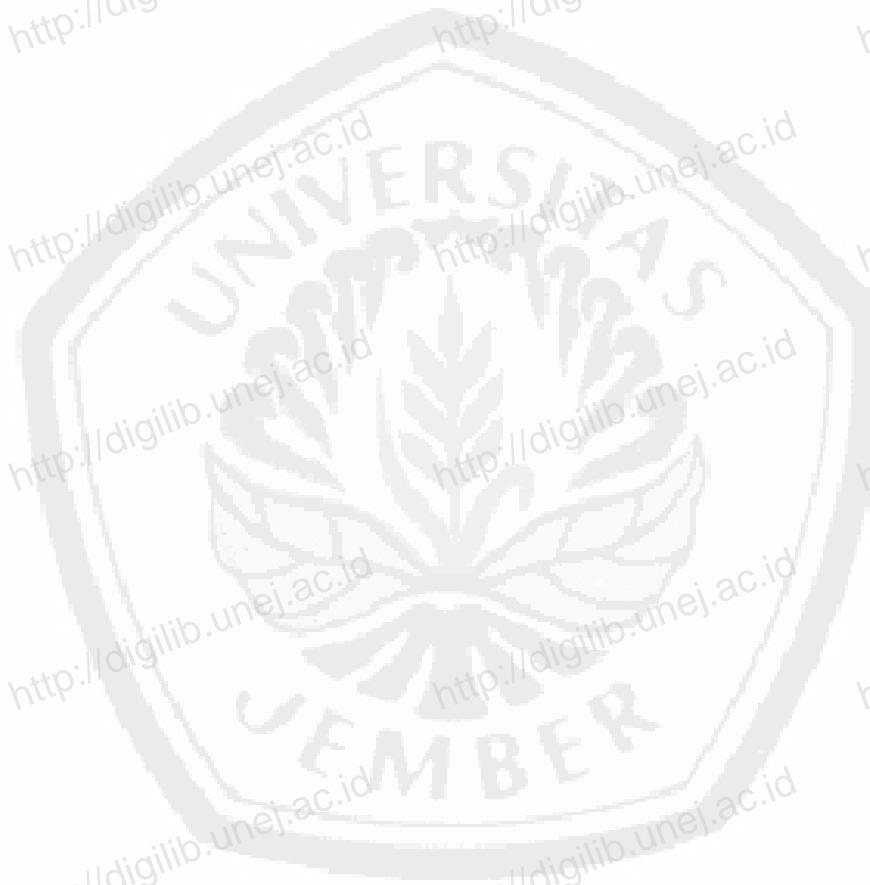
Penulis

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	<b>iv</b>
<b>HALAMAN PERSEMBAHAN .....</b>	<b>v</b>
<b>HALAMAN MOTTO .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAKSI.....</b>	<b>vii</b>
<b>PRAKATA .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I. PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
<b>1.1 Latar Belakang.....</b>	<b>1</b>
<b>1.2 Perumusan Masalah .....</b>	<b>2</b>
<b>1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian .....</b>	<b>4</b>
<b>1.3.1 Tujuan Penelitian .....</b>	<b>4</b>
<b>1.3.2 Manfaat Penelitian .....</b>	<b>4</b>
<b>BAB II. TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>5</b>
<b>2.1 Penelitian Terdahulu .....</b>	<b>5</b>
<b>2.2 Landasan Teori .....</b>	<b>10</b>
<b>2.2.1 Definisi Pemasaran .....</b>	<b>10</b>
<b>2.2.2 Bauran Pemasaran Jasa .....</b>	<b>10</b>
<b>2.2.3 Lokasi Bisnis.....</b>	<b>12</b>
<b>2.2.4 Kinerja Pemasaran .....</b>	<b>14</b>
<b>2.2.5 Keputusan Lokasi dan Kesuksesan Bisnis.....</b>	<b>15</b>
<b>2.3 Kerangka Konseptual.....</b>	<b>16</b>
<b>2.4 Hipotesis.....</b>	<b>18</b>

<b>BAB III. METODE PENELITIAN</b>	19
<b>3.1 Rancangan Penelitian</b>	19
<b>3.2 Jenis dan Sumber Data</b>	19
3.2.1 Jenis Data	19
3.2.2 Sumber Data	19
<b>3.3 Prosedur Pengumpulan Data</b>	20
<b>3.4 Skala Pengukuran</b>	21
<b>3.5 Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel</b>	21
<b>3.6 Batasan Masalah</b>	23
<b>3.7 Identifikasi Variabel</b>	23
<b>3.8 Definisi Operasional Variabel</b>	23
<b>3.9 Instrumen Penelitian</b>	25
<b>3.10 Analisis Jalur (<i>Path Analysis</i>)</b>	26
<b>3.11 Uji Asumsi Klasik</b>	31
<b>3.12 Menghitung Jalur</b>	33
<b>3.13 Kerangka Pemecahan Masalah</b>	34
<b>BAB IV. PEMBAHASAN</b>	36
<b>4.1 Hasil Penelitian</b>	36
4.1.1 Gambaran Umum	36
4.1.2 Analisis Deskriptif Penelitian	41
4.1.3 Hasil Analisis Data	44
4.1.4 Hasil Pengujian Hipotesis	52
<b>4.2 Pembahasan</b>	54
4.2.1 Pengaruh Lokasi Bisnis (X) terhadap Kinerja Pemasaran (Z)	54
4.2.2 Pengaruh Kinerja Pemasaran (Z) terhadap Kesuksesan Bisnis (Y)	55
4.2.3 Pengaruh Lokasi Bisnis (X) terhadap Kesuksesan Bisnis (Y)	56
<b>4.3 Keterbatasan Penelitian</b>	56

<b>BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>58</b>
<b>5.1 Kesimpulan .....</b>	<b>58</b>
<b>5.2 Saran .....</b>	<b>58</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>59</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>62</b>



## **DAFTAR TABEL**

	Halaman
2.1 Persamaan dan Perbedaan Penelitian Terdahulu Dengan Sekarang ...	8
3.1 Tingkat Pembobotan Kuisioner.....	21
3.2 Perbandingan Autokorelasi .....	32
4.1 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Lokasi Bisnis (X).....	41
4.2 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kinerja Pemasaran (Y) .....	42
4.3 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kesuksesan Bisnis (Z) .....	43
4.4 Rekapitulasi Perhitungan Validitas .....	44
4.5 Rekapitulasi Hasil Perhitungan Tingkat Reliabilitas Instrumen .....	45
4.6 Koefisien Jalur Pengaruh Langsung.....	46
4.7 Uji Multikolinieritas.....	47
4.8 Uji Park Gejala Heteroskendatisitas.....	48
4.9 Perbandingan Autokorelasi .....	48
4.10 Uji Autokorelasi .....	49
4.11 Rekapitulasi Perhitungan Jalur.....	51
4.12 Nilai Koefisien Jalur dan Pengujian Hipotesis.....	52

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
2.1 Kerangka Konseptual .....	16
3.1 Model Dengan Konsep Dan Teori .....	27
3.2 Kerangka Pemecahan Masalah .....	34
4.1 Model Analisis Jalur Berdasarkan <i>Trimming Theory</i> .....	50

## DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1 Kuisioner.....	62
Lampiran 2 Tabulasi Data.....	67
Lampiran 3 Analisis Deskriptif .....	71
Lampiran 4 Uji Validitas.....	72
Lampiran 5 Uji Reliabilitas .....	74
Lampiran 6 Uji Multikolinieritas .....	76
Lampiran 7 Uji Heteroskedatisitas.....	78
Lampiran 8 Uji Autokorelasi.....	80
Lampiran 9 Regresi Persamaan 1 .....	81
Lampiran 10 Regresi Persamaan 2.....	82