



**PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP PERILAKU
KONSUMEN PASCA PEMBELIAN KARTU
PRA BAYAR KARTU AS**

(Studi Kasus Mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi
Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember
Angkatan 2003-2006 Reguler)

SKRIPSI

diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat
untuk menyelesaikan Program Studi Pendidikan Ekonomi
Jurusan Pendidikan Ilmu Pengetahuan Sosial (S1)
dan mencapai gelar Sarjana Pendidikan

Oleh

Inike Raini Kristyaningrum
NIM. 030210301236

PROGRAM STUDI PENDIDIKAN EKONOMI
FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN
UNIVERSITAS JEMBER
2008



**PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP PERILAKU
KONSUMEN PASCA PEMBELIAN KARTU
PRA BAYAR KARTU AS**

(Studi Kasus Mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi
Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember
Angkatan 2003-2006 Reguler)

SKRIPSI

Oleh

Inike Raini Kristyaningrum
NIM. 030210301236

**PROGRAM STUDI PENDIDIKAN EKONOMI
FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN
UNIVERSITAS JEMBER
2008**

MOTTO

Aku meletakkan hati dan jiwaku pada hasil karyaku.

Dan aku telah kehilangan akal pikiranku
karena proses itu.

(Vincent Van Gogh (1853-1890))

Persaingan dalam memperebutkan pelanggan tidak dilakukan di pasar
tapi di benak si pelanggan tersebut.

(Al Ries dan Jack Trout)

Keberhasilan usaha tidak ditentukan oleh produsen
melainkan oleh pelanggan.

(Peter Drucker)

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk:

1. Ayah dan mamaku tercinta, atas kasih sayang dan pengorbanan yang tiada batas serta dorongan, nasehat dan doa yang selalu diberikan.
2. Adikku satu-satunya yang kusayang.
3. Dian Nurwakhid yang memberikan warna dalam hidupku dan kasih sayang yang sangat berarti bagiku, terima kasih atas kebersamaan, pengorbanan dan kesabaran dalam membantuku dan menemaniku.
4. Sahabat-sahabatku Suci Handayani, Roro Feria Soraya dan Yosi Indah Kurnia yang selama ini menemaniku, membantuku dan memberikan keceriaan. Jadikan keceriaan kita sebuah kisah klasik yang tak terlupakan dan semoga jalinan ini tetap terjaga.
5. Teman-teman kostku M11B terima kasih atas kebersamaan, semangat dan keceriaannya selama hidup satu atap.
6. Ir. Sri Subekti, M.Si sekeluarga atas segala bantuan dan kepercayaan yang telah diberikan.
7. Teman-teman angkatan 2003 yang aku banggakan, terima kasih atas kebersamaan selama di bangku kuliah.
8. Almamater tercinta.

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Inike Raini Kristiyaningrum

NIM : 030210301236

menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya tulis ilmiah yang berjudul "*Pengaruh Bauran Pemasaran Terhadap Perilaku Konsumen Pasca Pembelian Kartu Pra Bayar Kartu AS (Studi Kasus Mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember Angkatan 2003-2006 Reguler)*", adalah benar-benar hasil karya sendiri, kecuali jika dalam pengutipan substansi disebutkan sumbernya, dan belum pernah diajukan pada institusi manapun, serta bukan karya jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata dikemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 05 Februari 2008

Yang Menyatakan,

Inike Raini Kristiyaningrum
NIM. 030210301236

SKRIPSI

PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP PERILAKU KONSUMEN PASCA PEMBELIAN KARTU PRA BAYAR KARTU AS

**(Studi Kasus Mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas
Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember
Angkatan 2003-2006 Reguler)**

Oleh :

Inike Raini Kristiyaningrum
NIM 030210301236

Pembimbing:

Dosen Pembimbing I : Drs. Joko Widodo, M.M

Dosen Pembimbing II : Drs.Pramono AS, Dip.Mgt.St, M.Si

PENGESAHAN

Skripsi berjudul *Pengaruh Bauran Pemasaran Terhadap Perilaku Konsumen Pasca Pembelian Kartu Pra Bayar Kartu AS (Studi Kasus Mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember Angkatan 2003-2006 Reguler)* telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember pada:

Hari : Selasa

Tanggal : 05 Februari 2008

Tempat : Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember

Tim Pengaji

Ketua

Sekretaris

Drs. Bambang Suyadi, M.Si
NIP. 131415536

Drs.Pramono S,Dip.Mgt.St,M.Si
NIP. 131658014

Anggota

1. Drs. Umar H M Saleh, M.Si (.....)

2. Drs. Joko Widodo, M.M (.....)

Mengetahui,

Dekan Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan
Universitas Jember

Drs. H. Imam Muchtar, SH, M.Hum
NIP 130810936

RINGKASAN

Pengaruh Bauran Pemasaran Terhadap Perilaku Konsumen Pasca Pembelian Kartu Pra Bayar Kartu AS (Studi Kasus Mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember Angkatan 2003-2006 Reguler): Inike Raini Kristiyaningrum, 030210301236: 2008: 65 halaman; Ilmu Pengetahuan Sosial: Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan, Universitas Jember.

Bauran pemasaran yang baik terbukti mempunyai pengaruh terhadap perilaku konsumen pasca pembelian. Semakin baik bauran pemasaran disajikan, maka pelanggan akan semakin puas dengan bauran pemasaran yang telah disajikan sehingga konsumen akan menjadi pelanggan tetap (loyal) serta memberikan argumen yang positif kepada orang lain. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh yang signifikan dari bauran pemasaran terhadap perilaku konsumen pasca pembelian kartu pra bayar Kartu AS. Selain itu juga ingin mengetahui diantara variabel bauran pemasaran yang mempunyai pengaruh yang paling dominan terhadap perilaku konsumen pasca pembelian kartu pra bayar Kartu AS.

Bauran pemasaran adalah sarana atau alat yang dipakai oleh perusahaan untuk mencapai tujuan pemasaran yaitu memenuhi kebutuhan dan keinginan pelanggan. Untuk itu perusahaan perlu memperhatikan tiap unsur yang terdapat dalam bauran pemasaran. Bauran pemasaran yang diberikan meliputi, (1) produk, (2) harga, (3) tempat, (4) promosi, (5) orang, (6) bukti fisik dan (7) proses. Rangsangan pemasaran yang terdiri dari bauran pemasaran tersebut akan mempengaruhi tanggapan konsumen, dimana alternatif yang diberikan akan menjadi pertimbangan konsumen untuk menentukan proses selanjutnya.

Penelitian ini dilakukan di Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember. Metode penentuan lokasi penelitian menggunakan metode *purposive area* yaitu tempat penelitian ditentukan secara sengaja dengan

pertimbangan-pertimbangan tertentu. Responden yang diambil adalah mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember, sedang metode pengambilan responden menggunakan teknik populatif sebanyak 84 orang. Metode pengumpulan data melalui metode angket, metode observasi, wawancara dan dokumentasi. Teknik analisis data yang digunakan adalah analisis regresi linier berganda, analisis varian garis regresi dengan uji F dan uji t.

Hasil penelitian membuktikan bahwa bauran pemasaran yang meliputi produk, harga, tempat, promosi, orang, bukti fisik dan proses mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap perilaku konsumen pasca konsumen pasca pembelian kartu pra bayar Kartu AS. Hal ini dibuktikan dari hasil perhitungan uji F, dimana F hitung $> F$ tabel yaitu $16,035 > 2,33$ dengan taraf signifikansi 0.000. Koefisien determinasi (R^2) sebesar 0,760 yang berarti bahwa besarnya proporsi sumbangannya bauran pemasaran terhadap perilaku konsumen pasca pembelian kartu pra bayar Kartu AS adalah sebesar 76 %, sisanya sebesar 24 % dipengaruhi oleh variabel lain yang tidak diteliti dalam penelitian ini, seperti faktor sosial (motivasi, persepsi, pengetahuan, keyakinan dan sikap), faktor psikis (keluarga, status sosial dan kelompok acuan). Hasil analisis secara parsial dengan menggunakan uji t membuktikan bahwa variabel harga memiliki pengaruh dominan yaitu sebesar 15,7%.

Kata kunci : Bauran pemasaran (produk, harga, tempat, promosi, orang, bukti fisik dan proses), perilaku konsumen pasca pembelian

PRAKATA

Puji syukur kehadirat Allah SWT atas segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul *Pengaruh Bauran Pemasaran Terhadap Perilaku Konsumen Pasca Pembelian Kartu Pra Bayar Kartu AS (Studi Kasus Mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember Angkatan 2003-2006 Reguler)*. Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan strata satu (S1) pada Program Studi Pendidikan Ekonomi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Jember.

Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak, oleh karena itu penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Drs. Joko Widodo, M.M., selaku Dosen Pembimbing I dan Drs. Pramono AS, M.Si., selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan waktu, pikiran dan perhatian dalam penulisan skripsi ini.
2. Drs. Bambang Suyadi, M.Si selaku pembahas dan Drs. Umar H M Saleh, M.Si selaku penguji, terima kasih atas saran dan kritiknya.
3. Dra. Retna Ngesti S, M.P, selaku Dosen Pembimbing Akademik yang telah membimbing selama menjadi mahasiswa.
4. Teman-teman Program Studi Pendidikan Ekonomi FKIP Universitas Jember angkatan 2003-2006 yang telah membantu dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Keluargaku yang telah memberikan dorongan dan doanya demi terselesaiannya skripsi ini.
6. Semua pihak tidak dapat disebutkan satu persatu.

Penulis juga menerima segala kritik dan saran dari semua pihak demi kesempurnaan skripsi ini. Akhirnya penulis berharap, semoga skripsi ini dapat bermanfaat.

Jember, Februari 2008

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN MOTTO	ii
HALAMAN PERSEMBAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN PERSETUJUAN	v
HALAMAN PENGESAHAN.....	vi
DENAH LOKASI FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU	
PENDIDIKAN UNIVERSITAS JEMBER.....	vii
RINGKASAN	viii
PRAKATA	x
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR.....	xvi
DAFTAR LAMPIRAN	xvii
BAB 1. PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Ruang Lingkup Penelitian	4
1.3. Rumusan Masalah	5
1.4. Tujuan Penelitian.....	5
1.5. Manfaat Penelitian	6
BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Tinjauan Hasil Penelitian Terdahulu.....	7
2.2. Kerangka Pemikiran Teoritis	8
2.2.1 Teori Tentang Bauran Pemasaran	8
2.2.2 Teori Tentang Perilaku Konsumen pasca pembelian	15

2.3. Pengaruh Bauran Pemasaran Terhadap Perilaku Konsumen Pasca Pembelian	18
2.4. Hipotesis	19
BAB 3. METODE PENELITIAN	
3.1. Lokasi Penelitian	20
3.2. Metode Penentuan Responden	20
3.3. Jenis dan Sumber Data	20
3.4. Metode Pengumpulan Data.....	21
3.5. Definisi Operasional Variabel.....	22
3.6. Uji Validitas dan Reliabilitas	24
3.7. Teknik Pengolahan Data	25
3.8. Metode Analisis Data	26
BAB 4. HASIL DAN PEMBAHASAN	
4.1 Gambaran Umum Tempat Penelitian	
4.1.1 Sejarah Berdirinya FKIP Universitas Jember	31
4.1.2 Lokasi FKIP Universitas Jember	32
4.2. Gambaran Umum Kartu Pra Bayar KartuAS	33
4.3. Gambaran Umum Responden	35
4.4 Uji Validitas dan Reliabilitas	
4.4.1 Uji Validitas	36
4.4.2 Uji Reliabilitas	37
4.5. Analisis Data	
4.5.1 Analisis Deskriptif.....	39
4.5.2 Analisis Inferensial	53
4.6. Pengujian Hipotesis	
4.6.1 Pengujian Hipotesis secara Simultan	57
4.6.2 Pengujian Hipotesis secara Parsial	57
4.7 Diskusi Hasil Penelitian	61

4.8 Kekuatan dan Kelemahan	
4.8.1 Kekuatan	64
4.8.2 Kelemahan	64
BAB 5. KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1. Kesimpulan	65
5.2. Saran.....	66
DAFTAR PUSTAKA	67
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

Tabel 4.1 Klasifikasi Reponden Menurut Jenis Kelamin	34
Tabel 4.2 Klasifikasi Responden Menurut Lama Penggunaan KartuAS	35
Tabel 4.3 Validitas Butir Pertanyaan	36
Tabel 4.4 Hubungan jumlah butir soal pertanyaan dengan reliabilitas Instrument	37
Tabel 4.5 Reliabilitas Instrumen Pertanyaan	37
Tabel 4.6 Deskripsi Tentang Merek KartuAS Dengan Kartu Selular Lain	38
Tabel 4.7 Deskripsi Tentang Kualitas KartuAS Dalam Hal Daya Jangkauan dan Kemampuan Menerima dan Mengirim Di Tiap-tiap Wilayah ...	39
Tabel 4.8 Deskripsi Tentang Perbandingan Antara Tarif Pulsa KartuAS Dengan Kartu Selular Yang Lain	40
Tabel 4.9 Deskripsi Tentang Perbandingan Penetapan Variasi Nominal Voucher Dengan Kartu Selular Yang Lain	41
Tabel 4.10 Deskripsi Tentang Lokasi Tempat Pembelian KartuAS Dengan Tempat Tinggal Konsumen	42
Tabel 4.11 Deskripsi Tentang Sebaran dan Ketersediaan KartuAS	42
Tabel 4.12 Deskripsi Tentang Kejelasan Promosi KartuAS	43
Tabel 4.13 Deskripsi Tentang Kemenarikan Iklan KartuAS Di Media Cetak Maupun Media Elektronik	44
Tabel 4.14 Deskripsi tentang penampilan karyawan KartuAS dalam berpakaian	45
Tabel 4.15 Deskripsi Tentang Kualitas Pelayanan Karyawan KartuAS	46
Tabel 4.16 Deskripsi Tentang Penampilan Pembungkus KartuAS Yang Tersegel	47
Tabel 4.17 Deskripsi Tentang Penampilan Gerai Atau Outlet KartuAS	47
Tabel 4.18 Deskripsi Tentang Kemudahan Dalam Pengisian Pulsa KartuAS ..	48
Tabel 4.19 Deskripsi Tentang Kecepatan Operator Selular KartuAS	

Menyelesaikan Masalah Konsumen.....	49
Tabel 4.20 Deskripsi Tentang Loyalitas Konsumen KartuAS	50
Tabel 4.21 Deskripsi Tentang Penginformasian Kosumen KartuAS Pada Orang Lain	51
Tabel 4.22 Rekapitulasi Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	52
Tabel 4.23 Rekapitulasi untuk Analisis Varian Regresi	55
Tabel 4.24 Tabel Tingkat Hubungan	55
Tabel 4.25 Rekapitulasi SPSS untuk Uji F	56
Tabel 4.26 Rekapitulasi SPSS untuk Uji t	57

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1. Model Variabel Penelitian.....	18
--------------------------------------------	----

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran A. Matrik Penelitian	69
Lampiran B. Tuntunan Penelitian	70
Lampiran C. Angket Penelitian	72
Lampiran D. Lembar wawancara.....	77
Lampiran E. Rekapitulasi Identitas Responden.....	78
Lampiran F. Rekapitulasi Data Hasil Penelitian	80
Lampiran G. Tabel Kritis distribusi F.....	84
Lampiran H. Tabel Kritis distribusi t dan r	85
Lampiran I. Analisis Data Validitas dan Reliabilitas	86
Lampiran J. Perhitungan Statistik Melalui SPSS 11.0 for Windows.....	94