



ANALISIS SEGMENTASI PASAR PRODUK SHAMPO DI KABUPATEN JEMBER

THE ANALYSIS ON THE MARKET SEGMENTATION OF THE
SHAMPOO PRODUCTS IN JEMBER REGENCY

SKRIPSI

Oleh

Tita Puspitasari
NIM.100810201218

**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS JEMBER
2013**



ANALISIS SEGMENTASI PASAR PRODUK SHAMPO DI KABUPATEN JEMBER

THE ANALYSIS ON THE MARKET SEGMENTATION OF THE
SHAMPOO PRODUCTS IN JEMBER REGENCY

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi
Pada Fakultas Ekonomi Universitas Jember

Oleh

Tita Puspitasari

NIM.100810201218

**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS JEMBER
2013**

**DEPARTEMEN PENDIDIKAN NASIONAL
UNIVERSITAS JEMBER – FAKULTAS EKONOMI**

SURAT PERNYATAAN

Nama : Tita Puspitasari
Nim : 100810201218
Jurusan : Manajemen
Konsentrasi : Manajemen Pemasaran
Judul Skripsi : ANALISIS SEGMENTASI PASAR PRODUK SHAMPO DI
KABUPATEN JEMBER

Menyatakan bahwa skripsi yang telah saya buat merupakan hasil karya sendiri. Apabila ternyata dikemudian hari skripsi ini merupakan hasil plagiat atau penjiplakan, maka saya bersedia mempertanggungjawabkan atas kebenaran isinya sesuai dengan aturan penulisan karya ilmiah yang berlaku.

Demikian, pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya. tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun, serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata dikemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 20 Mei 2013

Yang menyatakan,

Tita Puspitasari
NIM.100810201218

TANDA PERSETUJUAN

Judul skripsi : ANALISIS SEGMENTASI PASAR PRODUK SHAMPO
DI KABUPATEN JEMBER

Nama mahasiswa : Tita Puspitasari

NIM : 100810201218

Jurusan : Manajemen

Kosentrasi : Manajemen Pemasaran

Disetujui Tanggal : 15 Mei 2013

Dosen Pembimbing I



Prof. Dr. H. R. Andi Sularso, MSM
NIP. 19600413 198602 1 002

Dosen Pembimbing II



Drs. Ketut Indraningrat, M.Si
NIP. 19610710 198902 1 002

Mengetahui,

Ketua Jurusan Manajemen



Prof. Dr. Hj. Isti Fadah, M.Si
NIP. 19661020 1990002 2 001

JUDUL SKRIPSI

ANALISIS SEGMENTASI PASAR PRODUK SHAMPO DI KABUPATEN JEMBER

Yang dipersiapkan dan disusun oleh :

Nama : Tita Puspitasari

Nim : 100810201218

Jurusan : Manajemen

telah dipertahankan didepan tim penguji pada tanggal :

30 Mei 2013

dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai kelengkapan guna memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

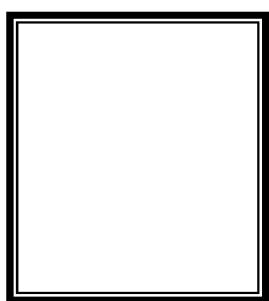
SUSUNAN TIM PENGUJI

Ketua : Drs. Sriono, MM : (.....)
NIP. 19561031 198603 1 001

Sekretaris : Drs. Ketut Indraningrat, M.Si : (.....)
NIP. 19610710 198902 1 002

Anggota : Prof. Dr. H. R. Andi Sularso, MSM : (.....)
NIP. 19600413 198602 1 002

Mengetahui
Dekan Fakultas Ekonomi
Universitas Jember



Dr. Mohammad Fathorrazi, M.Si
NIP. 19630614 199002 1 001

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk :

- ❖ (Almarhum) Ayah dan Ibu tercinta, terima kasih atas do'a, kasih sayang, bimbingan, dan dukungan yang selama ini engkau curahkan untuk masa depanku.
- ❖ Kakakku dan Adikku tersayang, terima kasih selalu memberikan semangat serta dukungan selama ini.
- ❖ Keluarga besarku yang juga turut membantu, memberi support, dan do'a.
- ❖ Semua dosen yang telah ikhlas memberikan ilmu, bimbingan nasehat dan do'a. Dan juga bagi para staf yang turut membantu.
- ❖ Untuk seseorang yang sangat Kucintai yang telah membantu, memberi dukungan tanpa lelah, dan do'a selama ini dalam susah maupun senang.
- ❖ Buat temen-temen aku terima kasih untuk semangatnya.
- ❖ Almamaterku tercinta tempat aku menimba ilmu Universitas Jember

MOTTO

*Sikap Disiplin merupakan kunci kesuksesan dalam meraih cita-cita,
Tanamlah jiwa kita sehari-hari dengan sikap disiplin*

*Yang penting bukan berapa kali kita gagal,
tapi yang penting berapa kali kita bangkit dari kegagalan
(Abraham Lincoln)*

*Percaya dan yakin pada diri sendiri,
hanya itu resep paling manjur untuk menaklukkan hidup.
(Johan Wolfgang Von Goethe)*

*Kerjakanlah pekerjaan yang membawa berkah bagimu
dan orang yang kamu cintai*

ABSTRAKSI

Analisis Segmentasi Pasar Produk Shampo Di Kabupaten Jember; Tita Puspitasari; 100810201218; 2013; 56 halaman; Jurusan manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember

Setiap perusahaan shampo berusaha mengungguli perusahaan shampo yang lain dengan melaksanakan program pemasaran yang efektif. Persaingan yang ketat antar perusahaan shampo ini menimbulkan strategi segmentasi konsumen yang berbeda pada setiap perusahaan. Strategi memenangkan persaingan perusahaan harus melakukan segmentasi pasar, dengan melakukan segmentasi perusahaan dapat mengetahui segmen-semen mana yang perlu mendapatkan pelayanan khusus sehingga diharapkan perusahaan dapat melayani konsumen lebih baik lagi dan dapat memperbaiki posisi kompetitif perusahaan. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis segmen pasar shampo berdasarkan atribut produk di Kabupaten Jember serta untuk mengetahui merek shampo apa saja yang ada pada masing-masing segmen pasar produk shampo di Kabupaten Jember.

Penelitian ini dilakukan dengan memilih responden yang berdomisili di wilayah Kabupaten Jember dengan umur minimal 17 tahun, dengan asumsi pada usia tersebut konsumen dapat mengambil keputusan berdasarkan pertimbangan sendiri dan yang telah menggunakan salah satu shampo merek Sunsilk, Dove, Pantene, Clear, dan Rejoice. Data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data primer. Data primer tersebut diperoleh dari hasil wawancara dengan menggunakan kuesioner kepada 90 responden ditentukan dengan menggunakan teknik *stratified random sampling* artinya teknik pengambilan sampel dengan membagi kelompok populasi menjadi beberapa subkelompok berdasarkan kriteria yang berhubungan dengan variabel dalam penelitian. Metode analisis yang digunakan adalah Analisis *Cluster* untuk mengelompokkan objek (responden, konsumen, produk, dan lain-lain) menjadi lebih sedikit dan menamakannya sebagai *Cluster*.

Segmen pasar shampo berdasarkan atribut produk di Kabupaten Jember adalah terbentuk menjadi 3 *cluster*, yaitu *cluster* 1 adalah responden yang mementingkan atribut aroma dan lembut. Agar dapat mencerminkan atribut-atribut tersebut maka *cluster* 1 sebanyak 36 orang (40%) diberi nama “*Cluster Kelembutan*”. *Cluster* 2 sebanyak 23 orang (25,6%) adalah responden yang mementingkan atribut harga, merek, busa dan warna. Agar dapat mencerminkan atribut-atribut tersebut maka *cluster* 2 diberi nama “*Cluster Produk*”. *Cluster* 3 sebanyak 31 orang (34,4%) adalah responden yang mementingkan atribut kemasan, bersih dan kental. Agar dapat mencerminkan atribut-atribut tersebut maka *cluster* 3 diberi nama “*Cluster Keunggulan*”. Dari hasil analisis dapat di nyatakan bahwa responden lebih banyak melihat atribut kelembutan (aroma dan lembut) dalam menentukan pembelian produk shampo. Merek shampo yang ada pada masing-masing segmen pasar di Kabupaten Jember adalah kelompok 1 meliputi terdiri dari Dove, Rejoice dan Pantene. Kelompok 2 adalah shampo Clear. Dan kelompok 3 adalah Sunsilk.

ABSTRACT

The Analysis on The Market Segmentation of The Shampoo Products in Jember Regency; Tita Puspitasari; 100810201218; 2013; 56 pages; Management Department; Faculty of Economics Studies University Of Jember

Every shampoo company has been trying to outrival its competitors by employing the effective marketing strategies. The fierce competition among these shampoo companies has created a distinguished customer segmentation strategies utilized by each company. In the attempt of winning the competition, each company must perform the market segmentation activity in order to find out which segments may require special treatments to improve the competitive advantage of the company as well as to improve the service to customers in general. This research was intended for analyzing the market segmentation of the shampoo products in Jember Regency as well as to find out brand(s) of the shampoo in each segment of the shampoo market in Jember Regency.

This research was conducted by selecting the respondents who themselves were the residents of Jember Regency with minimum age of 17 years, assuming that customers of that age were able to make up their own minds and had used any of these following brands: Sunsilk, Dove, Pantene, Clear, and Rejoice. The data used in this research was the primary data which was obtained from the result of the interview by employing questionnaire extension to 90 respondents. The sample of this research was determined using the stratified random sampling technique, which meant that the population group was divided in several sub-groups based on the criteria associated with the variables of the research. The analysis method used in this research was Cluster Analysis and was employed for grouping the objects (respondents, customers, products, etc.) of this research into smaller number and identifying them as the clusters.

There were 3 clusters of the shampoo market segmentation in Jember based on the attribute of the products, namely: cluster 1 including the respondents who preferred the attribute of aroma and softness. To reflect the attributes, this cluster was referred to as the ‘softness’ cluster, numbering 36 individuals (40%). Cluster 2, with 23 individuals (25,6%) who themselves preferred price, brand, foam and, color, was identified as the ‘product’ cluster. Cluster 3 was represented by 31 (34,4%) respondents. Identified as the ‘superiority’ cluster, this sub-group belonged to the individuals who preferred packaging, cleanliness, and thickness. Based on the results of the analysis, it was found that more numbers of respondents preferred the ‘softness’ (aroma and softness) attribute when buying the shampoo products. Regarding the shampoo brands in each market segmentation, cluster 1 registered Dove, Rejoice and, Pantene. Meanwhile, cluster 2 was represented by Clear, leaving Sunsilk as the sole ambassador of cluster 3, respectively.

PRAKATA

Puji syukur Alhamdulillah penulis panjatkan atas kehadiran Allah SWT, karena atas segala rahmat, hidayah dan karuniaNya yang telah diberikan kepada penulis sehingga mampu menyelesaikan Skripsi yang berjudul “Analisis Segmentasi Pasar Produk Shampo Di Kabupaten Jember”. Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan Strata Satu (S1) pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

Penulis sangat menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih banyak kekurangan yang disebabkan karena keterbatasan dari pada kemampuan penulis, tetapi berkat pertolongan Allah SWT serta dorongan semangat dari semua pihak, akhirnya penulisan Skripsi ini mampu terselesaikan. Dalam penyusunan Skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak, oleh karena itu penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Dr. Mohammad Fathorrazi, M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Jember
2. Ibu Prof. Dr. Hj. Isti Fadah, M.Si selaku Ketua Program Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember.
3. Bapak Prof. Dr. H. R. Andi Sularso, MSM selaku Dosen Pembimbing yang telah meluangkan waktu, pikiran, dan perhatian dalam penulisan skripsi ini.
4. Drs. Ketut Indraningrat, M.Si selaku Dosen Pembimbing yang telah meluangkan waktu, pikiran, perhatian, pengarahan serta saran sehingga Skripsi ini mampu terselesaikan dengan baik.
5. Seluruh Dosen dan Karyawan Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember.
6. Kedua orang tuaku (Almarhum) Bapak Bukat dan Ibu Siti Mariyam, yang telah memberikan kasih sayang, motivasi, dukungan dan do’anya selama ini demi terselesaiannya skripsi ini.

7. Kakakku tercinta Eko Hadi Prayitno. Terimakasih atas kasih sayang, dukungan serta do'anya dalam memberi perhatian dan bantuannya yang telah diberikan untuk penulis selama ini.
8. Adikku tersayang Ardi Tri Wardana. Terimakasih sudah memberikan kasih sayang dan perhatiannya untuk penulis selama ini.
9. Seseorang yang kucintai Dian Firdausi Pradana. Terimakasih sudah memberikan dukungan, do'a, perhatian dan tidak lelah untuk memberikan saran kepada penulis selama ini.
10. Seluruh teman-teman Program Studi Manajemen angkatan 2010 khususnya Rittoh Mafidayana, Tyties Purbaningsih, dan Vyrunica Hardi. Terimakasih selalu memberikan bantuan dan tidak pernah lelah menemani penulis sehingga Skripsi ini bisa terselesaikan dengan cepat.
11. Adik-adik Kostku yang rame, Tanti dan Diah. Terimakasih sudah menemani disaat sunyi, sepi, senyapnya di malam hari saat penulisan Skripsi ini.
12. Seluruh pihak yang telah banyak membantu dan memberikan dorongan semangat yang tidak dapat disebutkan satu persatu.

Semoga Allah SWT selalu memberikan Hidayah dan Rahmat kepada semua pihak yang telah membantu dengan ikhlas sehingga Skripsi ini dapat terselesaikan. Penulis juga menerima segala kritik dan saran dari semua pihak demi kesempurnaan skripsi ini. Penulis juga berharap, semoga Skripsi ini dapat bermanfaat dan memberikan tambahan pengetahuan bagi yang membacanya.

Jember, 20 Mei 2013

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERNYATAAN	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
HALAMAN PERSEMBAHAN	v
MOTTO	vi
ABSTRAKSI	vii
ABSTRACT	viii
PRAKATA	ix
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian	6
1.3.1 Tujuan Penelitian	6
1.3.2 Manfaat Penelitian	6
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA	7
2.1 Landasan Teori	7
2.1.1 Pemasaran	7
2.1.2 Segmenting, Targeting, Positioning	8
2.1.3 Segmentasi Pasar	10
2.1.4 Syarat-syarat Segmentasi	14
2.1.5 Segmentasi Pasar Atas Atribut Produk	15
2.2 Penelitian Terdahulu	19
2.3 Kerangka Konseptual	22

BAB 3 METODE ANALISIS DATA	24
3.1 Rancangan Penelitian	24
3.2 Sumber Data	24
3.3 Populasi dan Sampel Penelitian	24
3.4 Metode Pengumpulan Data	25
3.5 Definisi Operasional Variabel dan Teknik Pengukuran	25
3.5.1 Definisi Operasional Variabel	25
3.5.2 Teknik Pengukuran	27
3.6 Pengujian Instrumen	28
3.6.1 Uji Validitas	28
3.6.2 Uji Reliabilitas	28
3.7 Metode Analisis Data	29
3.8 Kerangka Pemecahan Masalah	33
BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN	35
4.1 Gambaran Umum Wilayah Kota Jember	35
4.1.1 Kondisi Geografi	35
4.1.2 Kondisi Demografi	36
4.2 Gambaran Umum Produk Segmentasi	38
4.3 Karakteristik Responden	44
4.4 Hasil Analisis Data	45
4.4.1 Hasil Uji Instrument	45
4.4.2 Hasil Analisis Cluster	46
4.4.2.1 K-Means Cluster	47
4.4.2.2 Hierarki Cluster	49
4.5 Pembahasan	52
4.5.1 Segmen Pasar Shampo Berdasarkan Atribut Produk	52
4.5.2 Merek Produk Shampo Yang Ada Pada Masing-masing Segmen	54
BAB 5 KESIMPULAN DAN SARAN	56
5.1 Kesimpulan	56
5.2 Saran	56

**DAFTAR PUSTAKA
LAMPIRAN-LAMPIRAN**

DAFTAR TABEL

	Halaman
2.1 Ringkasan Penelitian Terdahulu	21
3.1 Pedoman Interpretasi Terhadap Koefisien Reliabilitas	29
4.1 Kepadatan Penduduk Penduduk Hasil SP 2000-2012	36
4.2 Jumlah dan Jenis Fasilitas Pendidikan Di Kota Jember Tahun 2010	37
4.3 Jumlah Penduduk Menurut Mata Pencaharian Tahun 2010	37
4.4 Sex Rasio Penduduk Hasil SP 2010	38
4.5 Proporsi Pengguna Shampo Menurut Merek	44
4.6 Karakteristik Responden	45
4.7 Rekapitulasi Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas	46
4.8 Rekapitulasi ANOVA Pengujian Atribut Produk	47
4.9 Final Cluster Centers	48
4.10 Number of Cases in each Cluster	49
4.11 Agglomeration Schedule	50
4.12 Hasil Pengelompokan Objek Berdasarkan Tingkat Kemiripan	51
4.13 Kelompok Produk Shampo	51

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
1.1 Lima Shampo Yang Menguasai Segmen Pasar	3
2.1 Kerangka Konseptual	23
3.1 Prosedur Analisis Cluster	30
3.2 Kerangka Pemecahan Masalah	33
4.1 Dendogram	51
4.2 Cluster Shampo Di Jember	55

DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
1 Kuesioner	59
2 Karakteristik Responden	63
3 Uji Validitas	67
4 Uji Reliabilitas	69
5 Hasil Analisis K-Mean Cluster	70
6 Hasil Analisis Hierarki Cluster	72