



**PENGARUH IKLAN KAMERA MEREK CANON TERHADAP  
PROBABILITAS KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDY KASUS PADA  
MASYARAKAT DI WILAYAH PERKOTAAN KABUPATEN JEMBER)**

**SKRIPSI**

**Oleh**

**ADITYA DWI YULIANTO**  
**NIM 070810291150**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS JEMBER  
2012**



**PENGARUH IKLAN KAMERA MEREK CANON TERHADAP  
PROBABILITAS KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDY KASUS PADA  
MASYARAKAT DI WILAYAH PERKOTAAN KABUPATEN JEMBER)**

**SKRIPSI**

diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat  
untuk menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1)  
dan mencapai gelar Sarjana Ekonomi

Oleh

**ADITYA DWI YULIANTO**  
**NIM 070810291150**

**JURUSAN MANAJEMEN**  
**FAKULTAS EKONOMI**  
**UNIVERSITAS JEMBER**

**2012**

## **LEMBAR PERSETUJUAN**

## **PERSEMBAHAN**

Skripsi ini saya persesembahkan untuk:

1. Ibunda Mien Endang dan Ayahanda Muljono tercinta, yang senantiasa mendoakan dan memberikan kasih sayangnya selama ini;
2. Kakak tersayang Andrianto dan Adikku Ardian Dimas serta seluruh keluarga besar ku yang memberiku semangat dan motivasi dalam kebersamaan;
3. Guru-guruku sejak taman kanak-kanak sampai dengan perguruan tinggi, yang telah membimbing dan memberikan ilmu yang tak ternilai harganya;
4. Almamater Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

## **MOTTO**

Menjadi manusia seutuhnya mahal harganya sehingga hanya sedikit orang yang memiliki cinta dan keberanian untuk membelinya. Seseorang harus melepaskan hasrat untuk mencari aman dan harus menghadapi risiko hidup dengan kedua belah tangannya. Seseorang harus memeluk kehidupan seperti memeluk seorang kekasih.

Morrist West

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Aditya Dwi Yulianto

NIM : 070810291150

menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya ilmiah yang berjudul “Pengaruh Iklan Kamera Merek Canon Terhadap Probabilitas Keputusan Pembelian (Study Kasus Pada Masyarakat di Wilayah Perkotaan Kabupaten Jember) “ adalah benar-benar hasil karya sendiri, kecuali kutipan yang sudah saya sebutkan sumbernya, belum pernah diajukan pada instansi mana pun, dan bukan karya jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa ada tekanan dan paksaan dari pihak mana pun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata dikemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 4 Juni 2012

Yang menyatakan,



**ADITYA DWI YULIANTO**  
NIM 070810291150

## **SKRIPSI**

### **PENGARUH IKLAN KAMERA MEREK CANON TERHADAP PROBABILITAS KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDY KASUS PADA MASYARAKAT DI WILAYAH PERKOTAAN KABUPATEN JEMBER)**

Oleh

**ADITYA DWI YULIANTO**  
**NIM 070810291150**

Pembimbing

Dosen Pembimbing Utama : Prof. Dr. R. Andi Sularso, MSM  
Dosen Pembimbing Anggota : Drs. Adi Prasdjo, MP

## PENGESAHAN

### **PENGARUH IKLAN KAMERA MEREK CANON TERHADAP PROBABILITAS KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDY KASUS PADA MASYARAKAT DI WILAYAH PERKOTAAN KABUPATEN JEMBER)**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh:

Nama : ADITYA DWI YULIANTO

NIM : 070810291150

Jurusan : Manajemen

Konsentrasi : Manajemen Sumber Daya Manusia

Telah dipertahankan di depan tim penguji pada tanggal 21 Februari 2012

**Dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai kelengkapan  
gelar Sarjana dalam Ilmu Ekonomi pada Fakultas Ekonomi Universitas  
Jember.**

#### **Susunan Panitia Penguji**

<b>Ketua</b>	: <b><u>Dra. Sudarsih, M.Si</u></b>	: .....
		<b>NIP. 19621212 199201 2 001</b>
<b>Sekretaris</b>	: <b><u>Wiji Utami, SE, M.Si</u></b>	: .....
		<b>NIP. 19740120 200012 2 001</b>
<b>Anggota</b>	: <b><u>Dewi Prihatini, SE, MM, Ph. D</u></b>	: .....
		<b>NIP. 19690329 199303 2 001</b>



Mengetahui/Menyetujui

Universitas Jember

Fakultas Ekonomi

Dekan,

**Prof. Dr. H. Moh. Saleh,M.Sc**

**NIP. 19560831 198403 1 002**

## RINGKASAN

**Pengaruh Iklan Kamera Merek Canon Terhadap Probabilitas Keputusan Pembelian (Study Kasus Pada Masyarakat di Wilayah Perkotaan Kabupaten Jember);** Aditya Dwi Yulianto, 070810291150; 2012: 60 Halaman; Jurusan Ekonomi Universitas Jember.

Iklan yang terdiri dari isi iklan, struktur iklan, format iklan, dan sumber iklan berpengaruh terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon yang selanjutnya akan mempengaruhi keputusan konsumen. Isi Iklan yang baik dapat meningkatkan keputusan konsumen dan akhirnya meningkatkan kepuasan konsumen. Isi iklan merupakan apa yang dikatakan pada audiens. Isi iklan haruslah tema yang menarik. Isi iklan yang baik akan meningkatkan ketertarikan konsumen terhadap suatu produk sehingga isi iklan dapat mempengaruhi keputusan pembelian. Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh iklan yang terdiri isi pesan, struktur pesan, format pesan dan sumber pesan secara simultan dan parsial terhadap keputusan pembelian produk Canon

Penelitian ini dikategorikan sebagai *explanatory research*. Populasi dalam penelitian ini adalah masyarakat perkotaan Kabupaten Jember yang meliputi Kecamatan Sumbersari, Patrang, dan Kaliwates yang pernah melihat dan memahami iklan kamera sumber pesan Canon di media cetak dan media elektronik. Jumlah sampel dalam penelitian ini ditetapkan sebesar 60 responden. Metode analisis data menggunakan regresi logistik.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa iklan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon. Isi pesan pada iklan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon. Struktur pesan pada iklan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon. Format pesan pada iklan tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon. Sumber pesan pada iklan tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon.

## **SUMMARY**

*Effect of Brand Canon Camera Against Buying Decision Probability (Case Study in Urban Communities in Jember); Aditya Dwi Yulianto, 070 810 291 150; 2012: 60 Page: Department of Economics, University of Jember.*

*Advertisements consisting of advertising content, advertising structure, advertisement format, and sources of advertising influence on purchasing decisions Canon camera products which will further affect consumer decisions. Content that can improve consumer decisions and ultimately improve customer satisfaction. Content of advertising is what it says on the audience. Content of advertisements should be an interesting theme. A good ad will increase the interest of consumers of a product so that the content of advertising can influence buying decisions. The purpose of this study was to determine the effect of advertising comprising message content, message structure, message format and message source simultaneously and partially on Canon product purchasing decisions.*

*This study categorized as exsplanatory research. The population in this study were the urban community that includes Jember District Sumbersari, Patrang, and Kaliwates ever see and understand the message source Canon camera ad in print and electronic media. The number of samples in this study is set at 60 respondents. Methods of data analysis using logistic regression. The results show that advertising significantly influence purchasing decisions Canon camera products. Message content in advertising significantly influence purchasing decisions Canon camera products. The structure of the advertising messages significantly influence purchasing decisions Canon camera products. Format messages in advertising does not significantly influence purchasing decisions Canon camera products. Sources in the advertising message does not significantly influence purchasing decisions Canon camera products.*

## **PRAKATA**

Puji syukur kehadirat Allah Swt. atas segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Pengaruh Iklan Kamera Merek Canon Terhadap Probabilitas Keputusan Pembelian (Study Kasus Pada Masyarakat di Wilayah Perkotaan Kabupaten Jember)”. Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan pendidikan strata satu ( S1 ) pada Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis menyampaikan terima kasih kepada:

1. Bapak Prof. Dr. H. Moh. Saleh, M.Sc selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Jember.
2. Prof. Dr. R. Andi Sularso, MSM selaku Dosen Pembimbing I dan Drs. Adi Prasdjo, MP selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan waktu dan pikiran serta perhatiannya guna memberikan bimbingan dan pengarahan demi terselesaiannya penulisan skripsi ini.
3. Semua pihak yang telah membantu terselesainya skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu-persatu

Penulis juga menerima segala kitik dan saran dari semua pihak demi kesempurnaan skripsi ini. Akhirnya penulis berharap, semoga skripsi ini dapat bermanfaat.

Jember, 4 Juni 2012

Penulis

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>HALAMAN SAMPUL.....</b>	ii
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	iii
<b>HALAMAN PERSEMBAHAN .....</b>	iv
<b>HALAMAN MOTO .....</b>	v
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	vi
<b>HALAMAN PEMBIMBINGAN.....</b>	vii
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	viii
<b>RINGKASAN .....</b>	ix
<b>SUMMARY.....</b>	x
<b>PRAKATA .....</b>	xi
<b>DAFTAR ISI .....</b>	xii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xv
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xvi
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xvii
<b>1. PENDAHULUAN .....</b>	1
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2. Perumusan Masalah .....	3
1.3. Tujuan Penelitian.....	5
1.4. Manfaat Penelitian .....	5
<b>2. TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	7
<b>2.1. Landasan Teori .....</b>	7
2.1.1 Komunikasi Pemasaran dan Promosi .....	7
2.1.2 Iklan .....	9
2.1.3 Keputusan Pembelian .....	17
<b>2.2. Penelitian Terdahulu .....</b>	19
<b>2.3. Kerangka Konseptual .....</b>	22
<b>3. METODE PENELITIAN .....</b>	24

<b>3.1. Rancangan Penelitian .....</b>	<b>24</b>
<b>3.2. Jenis dan Sumber Data.....</b>	<b>24</b>
<b>3.3. Populasi dan Sampel.....</b>	<b>24</b>
<b>3.4. Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>25</b>
<b>3.5. Identifikasi Variabel .....</b>	<b>25</b>
<b>3.6. Definisi Operasional Variabel .....</b>	<b>26</b>
<b>3.7. Skala Pengukuran .....</b>	<b>27</b>
<b>3.8 Uji Instrumen Data .....</b>	<b>28</b>
3.8.1 Uji Validitas .....	28
3.8.2 Uji Reliabilitas .....	29
<b>3.9 Teknik Analisis Data .....</b>	<b>30</b>
3.9.1 Analisis Regresi Logistik .....	30
3.9.2 Uji Model .....	31
3.9.3 Kerangka Pemecahan Masalah .....	33
<b>4. HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>35</b>
<b>4.1 Gambaran Wilayah Perkotaan Kabupaten Jember .....</b>	<b>35</b>
4.1.1 Profil Kecamatan Patrang .....	35
4.1.2 Profil Kecamatan Sumbersari .....	35
4.1.3 Profil Kecamatan Kaliwates .....	36
<b>4.2 Sekilas Tentang Kamera Canon .....</b>	<b>36</b>
<b>4.3 Karakteristik Responden .....</b>	<b>38</b>
4.3.1. Jenis Kelamin Responden .....	38
4.3.2. Umur Responden .....	38
4.3.3. Pendapatan Responden .....	39
4.3.4. Media Iklan .....	40
4.3.5. Tayangan Iklan .....	40
4.3.6. Ketertarikan Terhadap Iklan .....	41
<b>4.4 Deskriptif Variabel Penelitian .....</b>	<b>41</b>
4.4.1. Deskripsi Variabel Isi Pesan .....	41
4.4.2. Deskriptif Variabel Struktur Pesan .....	43
4.4.3. Deskriptif Variabel Format Pesan .....	44

4.4.4. Deskriptif Variabel Sumber Pesan .....	45
4.4.5. Deskriptif Variabel Keputusan .....	46
<b>4.5 Pengujian Instrumen .....</b>	<b>47</b>
4.5.1. Uji Validitas .....	47
4.5.2. Uji Reliabilitas .....	48
<b>4.6 Hasil Analisis Regresi Logistik .....</b>	<b>48</b>
4.6.1. Regresi Logistik .....	48
4.6.2. Pengujian Model .....	49
4.6.3. <i>Likelihood Ratio (LR) Test</i> (Uji Simultan) .....	52
4.6.4. Uji <i>Waldz</i> .....	52
4.6.5. Koefisien Determinasi .....	53
4.6.6. <i>Classification Tabel</i> .....	53
<b>4.7 Pembahasan .....</b>	<b>54</b>
4.7.1. Pengaruh Iklan Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kamera Canon pada Masyarakat Kota Jember .....	54
4.7.2. Pengaruh Isi Pesan Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kamera Canon pada Masyarakat Kota jember .....	55
4.7.3. Pengaruh Struktur Pesan Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kamera Canon Pada Masyarakat Kota Jember .....	56
4.7.4. Pengaruh Format Pesan Terhadap Keputusan Pembelian Pembelian Produk Kamera Canon Pada Masyarakat Kota Jember .....	56
4.7.5. Pengaruh Sumber Pesan Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kamera Canon Pada Masyarakat Kota Jember .....	57
<b>4.8 Keterbatasan Penelitian .....</b>	<b>58</b>
<b>5 KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>59</b>
5.1.1 Kesimpulan.....	59
5.1.2 Saran .....	59

## DAFTAR PUSTAKA

## LAMPIRAN

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1	Perbedaan Penelitian Terdahulu Dengan Penelitian Sekarang .....	21
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin Tahun 2012 ..	38
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Umur .....	39
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan.....	39
Tabel 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Media .....	40
Tabel 4.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Tayangan Iklan .....	40
Tabel 4.6	Karakteristik Responden Berdasarkan Ketertarikan Terhadap Iklan.	41
Tabel 4.7	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Isi Pesan ( $X_1$ ) .....	42
Tabel 4.8	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Struktur Pesan ( $X_2$ ) .....	43
Tabel 4.9	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Format Pesan ( $X_3$ ) .....	44
Tabel 4.10	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Sumber Pesan ( $X_4$ ) .....	46
Tabel 4.11	Hasil Analisis Deskriptif Keputusan (Y) .....	47
Tabel 4.12	Hasil Uji Validitas Data .....	47
Tabel 4.13	Reliabilitas Instrumen Penelitian .....	48
Tabel 4.14	Analisis Regresi Logistik .....	49
Tabel 4.15	<i>Omnibus Tests of Model Coefficients</i> .....	50
Tabel 4.16	<i>Iteration History Dan Model Summary</i> .....	51
Tabel 4.17	<i>Hosmer and Lemeshow Test Goodness-of-fit</i> .....	51
Tabel 4.18	<i>Classification Tabel</i> .....	54

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual .....	22
Gambar 3.1 Kerangka pemecahan Masalah .....	34

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1 Kuesioner Penelitian
- Lampiran 2 Hasil Jawaban Responden
- Lampiran 3 Hasil Penilaian Responden
- Lampiran 4 Hasil Uji Validitas Data
- Lampiran 5 Hasil Uji Reliabilitas Data
- Lampiran 6 Hasil Analisis Regresi Logistik



**PENGARUH IKLAN KAMERA MEREK CANON TERHADAP  
PROBABILITAS KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI PADA  
MASYARAKAT DI WILAYAH PERKOTAAN JEMBER)**

**SKRIPSI**

**Oleh**

**ADITYA DWI YULIANTO**  
**NIM 070810291150**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS JEMBER  
2012**



**PENGARUH IKLAN KAMERA MEREK CANON TERHADAP  
PROBABILITAS KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI KASUS PADA  
MASYARAKAT DI WILAYAH PERKOTAAN JEMBER)**

**SKRIPSI**

diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat  
untuk menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1)  
dan mencapai gelar Sarjana Ekonomi

**Oleh**

**ADITYA DWI YULIANTO  
NIM 070810291150**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS JEMBER**

**2012**

## **LEMBAR PERSETUJUAN**

## **PERSEMBAHAN**

Skripsi ini saya persesembahkan untuk:

1. Ibunda Mien Endang dan Ayahanda Muljono tercinta, yang senantiasa mendoakan dan memberikan kasih sayangnya selama ini;
2. Kakak tersayang Andrianto dan Adikku Ardian Dimas serta seluruh keluarga besar ku yang memberiku semangat dan motivasi dalam kebersamaan;
3. Guru-guruku sejak taman kanak-kanak sampai dengan perguruan tinggi, yang telah membimbing dan memberikan ilmu yang tak ternilai harganya;
4. Almamater Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

## **MOTTO**

Menjadi manusia seutuhnya mahal harganya sehingga hanya sedikit orang yang memiliki cinta dan keberanian untuk membelinya. Seseorang harus melepaskan hasrat untuk mencari aman dan harus menghadapi risiko hidup dengan kedua belah tangannya. Seseorang harus memeluk kehidupan seperti memeluk seorang kekasih.

Morrist West

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Aditya Dwi Yulianto

NIM : 070810291150

menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya ilmiah yang berjudul “Pengaruh Iklan Kamera Merek Canon Terhadap Probabilitas Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pada Masyarakat di Wilayah Perkotaan Jember) “ adalah benar-benar hasil karya sendiri, kecuali kutipan yang sudah saya sebutkan sumbernya, belum pernah diajukan pada instansi mana pun, dan bukan karya jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa ada tekanan dan paksaan dari pihak mana pun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata dikemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 4 Juni 2012

Yang menyatakan,



**ADITYA DWI YULIANTO**  
NIM 070810291150

## **SKRIPSI**

### **PENGARUH IKLAN KAMERA MEREK CANON TERHADAP PROBABILITAS KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI KASUS PADA MASYARAKAT DI WILAYAH PERKOTAAN JEMBER)**

Oleh

**ADITYA DWI YULIANTO**  
**NIM 070810291150**

Pembimbing

Dosen Pembimbing Utama : Prof. Dr. R. Andi Sularso, MSM  
Dosen Pembimbing Anggota : Drs. Adi Prasdjo, MP

## PENGESAHAN

### PENGARUH IKLAN KAMERA MEREK CANON TERHADAP PROBABILITAS KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI KASUS PADA MASYARAKAT DI WILAYAH PERKOTAAN KABUPATEN JEMBER)

Yang dipersiapkan dan disusun oleh:

Nama : ADITYA DWI YULIANTO

NIM : 070810291150

Jurusan : Manajemen

Konsentrasi : Manajemen Sumber Daya Manusia

Telah dipertahankan di depan tim penguji pada tanggal 21 Februari 2012

**Dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai kelengkapan gelar Sarjana dalam Ilmu Ekonomi pada Fakultas Ekonomi Universitas Jember.**

#### Susunan Panitia Penguji

<b>Ketua</b>	: <b><u>Dra. Sudarsih, M.Si</u></b>	: .....
		<b>NIP. 19621212 199201 2 001</b>
<b>Sekretaris</b>	: <b><u>Wiji Utami, SE, M.Si</u></b>	: .....
		<b>NIP. 19740120 200012 2 001</b>
<b>Anggota</b>	: <b><u>Dewi Prihatini, SE, MM, Ph. D</u></b>	: .....
		<b>NIP. 19690329 199303 2 001</b>



Mengetahui/Menyetujui

Universitas Jember

Fakultas Ekonomi

Dekan,

**Prof. Dr. H. Moh. Saleh,M.Sc**

**NIP. 19560831 198403 1 002**

## RINGKASAN

**Pengaruh Iklan Kamera Merek Canon Terhadap Probabilitas Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pada Masyarakat di Wilayah Perkotaan Jember);**  
Aditya Dwi Yulianto, 070810291150; 2012: 60 Halaman; Jurusan Ekonomi Universitas Jember.

Iklan yang terdiri dari isi iklan, struktur iklan, format iklan, dan sumber iklan berpengaruh terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon yang selanjutnya akan mempengaruhi keputusan konsumen. Isi Iklan yang baik dapat meningkatkan keputusan konsumen dan akhirnya meningkatkan kepuasan konsumen. Isi iklan merupakan apa yang dikatakan pada audiens. Isi iklan haruslah tema yang menarik. Isi iklan yang baik akan meningkatkan ketertarikan konsumen terhadap suatu produk sehingga isi iklan dapat mempengaruhi keputusan pembelian. Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh iklan yang terdiri isi pesan, struktur pesan, format pesan dan sumber pesan secara simultan dan parsial terhadap keputusan pembelian produk Canon

Penelitian ini dikategorikan sebagai *explanatory research*. Populasi dalam penelitian ini adalah masyarakat perkotaan Kabupaten Jember yang meliputi Kecamatan Sumbersari, Patrang, dan Kaliwates yang pernah melihat dan memahami iklan kamera sumber pesan Canon di media cetak dan media elektronik. Jumlah sampel dalam penelitian ini ditetapkan sebesar 60 responden. Metode analisis data menggunakan regresi logistik.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa iklan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon. Isi pesan pada iklan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon. Struktur pesan pada iklan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon. Format pesan pada iklan tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon. Sumber pesan pada iklan tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian produk kamera Canon.

## **SUMMARY**

*Effect of Brand Canon Camera Against Buying Decision Probability (Study in Urban Communities in Jember); Aditya Dwi Yulianto, 070 810 291 150; 2012: 60  
Page: Department of Economics, University of Jember.*

*Advertisements consisting of advertising content, advertising structure, advertisement format, and sources of advertising influence on purchasing decisions Canon camera products which will further affect consumer decisions. Content that can improve consumer decisions and ultimately improve customer satisfaction. Content of advertising is what it says on the audience. Content of advertisements should be an interesting theme. A good ad will increase the interest of consumers of a product so that the content of advertising can influence buying decisions. The purpose of this study was to determine the effect of advertising comprising message content, message structure, message format and message source simultaneously and partially on Canon product purchasing decisions.*

*This study categorized as exsplanatory research. The population in this study were the urban community that includes Jember District Sumbersari, Patrang, and Kaliwates ever see and understand the message source Canon camera ad in print and electronic media. The number of samples in this study is set at 60 respondents. Methods of data analysis using logistic regression. The results show that advertising significantly influence purchasing decisions Canon camera products. Message content in advertising significantly influence purchasing decisions Canon camera products. The structure of the advertising messages significantly influence purchasing decisions Canon camera products. Format messages in advertising does not significantly influence purchasing decisions Canon camera products. Sources in the advertising message does not significantly influence purchasing decisions Canon camera products.*

## **PRAKATA**

Puji syukur kehadirat Allah Swt. atas segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Pengaruh Iklan Kamera Merek Canon Terhadap Probabilitas Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pada Masyarakat di Wilayah Perkotaan Jember)”. Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan pendidikan strata satu ( S1 ) pada Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis menyampaikan terima kasih kepada:

1. Bapak Prof. Dr. H. Moh. Saleh, M.Sc selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Jember.
2. Prof. Dr. R. Andi Sularso, MSM selaku Dosen Pembimbing I dan Drs. Adi Prasdjo, MP selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan waktu dan pikiran serta perhatiannya guna memberikan bimbingan dan pengarahan demi terselesaiannya penulisan skripsi ini.
3. Prof. Dr. Isti Fadah, M.Si. Selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember
4. Semua dosen Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember atas ilmu yang diberikan di bangku kuliah.
5. Seluruh karyawan Fakultas Ekonomi Universitas Jember
6. Ibunda Mien Endang dan Ayahanda Muljono tercinta, yang senantiasa mendoakan dan memberikan kasih sayangnya selama ini;
7. Semua pihak yang telah membantu terselesaiannya skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu-persatu

Penulis juga menerima segala kitik dan saran dari semua pihak demi kesempurnaan skripsi ini. Akhirnya penulis berharap, semoga skripsi ini dapat bermanfaat.

Jember, 4 Juni 2012

Penulis

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>HALAMAN SAMPUL.....</b>	ii
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	iii
<b>HALAMAN PERSEMBAHAN .....</b>	iv
<b>HALAMAN MOTO .....</b>	v
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	vi
<b>HALAMAN PEMBIMBINGAN.....</b>	vii
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	viii
<b>RINGKASAN .....</b>	ix
<b>SUMMARY.....</b>	x
<b>PRAKATA.....</b>	xi
<b>DAFTAR ISI .....</b>	xii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xv
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xvi
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xvii
<b>1. PENDAHULUAN .....</b>	1
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2. Perumusan Masalah .....	3
1.3. Tujuan Penelitian.....	5
1.4. Manfaat Penelitian .....	5
<b>2. TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	7
<b>2.1. Landasan Teori .....</b>	7
2.1.1 Komunikasi Pemasaran dan Promosi .....	7
2.1.2 Iklan .....	9
2.1.3 Keputusan Pembelian .....	17
<b>2.2. Penelitian Terdahulu .....</b>	19
<b>2.3. Kerangka Konseptual .....</b>	22
<b>3. METODE PENELITIAN .....</b>	24

<b>3.1. Rancangan Penelitian .....</b>	<b>24</b>
<b>3.2. Jenis dan Sumber Data.....</b>	<b>24</b>
<b>3.3. Populasi dan Sampel.....</b>	<b>24</b>
<b>3.4. Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>25</b>
<b>3.5. Identifikasi Variabel .....</b>	<b>25</b>
<b>3.6. Definisi Operasional Variabel .....</b>	<b>26</b>
<b>3.7. Skala Pengukuran .....</b>	<b>27</b>
<b>3.8 Uji Instrumen Data .....</b>	<b>28</b>
3.8.1 Uji Validitas .....	28
3.8.2 Uji Reliabilitas .....	29
<b>3.9 Teknik Analisis Data .....</b>	<b>30</b>
3.9.1 Analisis Regresi Logistik .....	30
3.9.2 Uji Model .....	31
3.9.3 Kerangka Pemecahan Masalah .....	33
<b>4. HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>35</b>
<b>4.1 Gambaran Wilayah Perkotaan Jember .....</b>	<b>35</b>
4.1.1 Profil Kecamatan Patrang .....	35
4.1.2 Profil Kecamatan Sumbersari .....	35
4.1.3 Profil Kecamatan Kaliwates .....	36
<b>4.2 Sekilas Tentang Kamera Canon .....</b>	<b>36</b>
<b>4.3 Karakteristik Responden .....</b>	<b>38</b>
4.3.1. Jenis Kelamin Responden .....	38
4.3.2. Umur Responden .....	38
4.3.3. Pendapatan Responden .....	39
4.3.4. Media Iklan .....	40
4.3.5. Tayangan Iklan .....	40
4.3.6. Ketertarikan Terhadap Iklan .....	41
<b>4.4 Deskriptif Variabel Penelitian .....</b>	<b>41</b>
4.4.1. Deskripsi Variabel Isi Pesan .....	41
4.4.2. Deskriptif Variabel Struktur Pesan .....	43
4.4.3. Deskriptif Variabel Format Pesan .....	44

4.4.4. Deskriptif Variabel Sumber Pesan .....	45
4.4.5. Deskriptif Variabel Keputusan .....	46
<b>4.5 Pengujian Instrumen .....</b>	<b>47</b>
4.5.1. Uji Validitas .....	47
4.5.2. Uji Reliabilitas .....	48
<b>4.6 Hasil Analisis Regresi Logistik .....</b>	<b>48</b>
4.6.1. Regresi Logistik .....	48
4.6.2. Pengujian Model .....	49
4.6.3. <i>Likelihood Ratio (LR) Test</i> (Uji Simultan) .....	52
4.6.4. Uji <i>Waldz</i> .....	52
4.6.5. Koefisien Determinasi .....	53
4.6.6. <i>Classification Tabel</i> .....	53
<b>4.7 Pembahasan .....</b>	<b>54</b>
4.7.1. Pengaruh Iklan Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kamera Canon pada Masyarakat Kota Jember .....	54
4.7.2. Pengaruh Isi Pesan Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kamera Canon pada Masyarakat Kota jember .....	55
4.7.3. Pengaruh Struktur Pesan Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kamera Canon Pada Masyarakat Kota Jember .....	56
4.7.4. Pengaruh Format Pesan Terhadap Keputusan Pembelian Pembelian Produk Kamera Canon Pada Masyarakat Kota Jember ..	56
4.7.5. Pengaruh Sumber Pesan Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kamera Canon Pada Masyarakat Kota Jember .....	57
<b>4.8 Keterbatasan Penelitian .....</b>	<b>58</b>
<b>5 KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>59</b>
5.1.1 Kesimpulan.....	59
5.1.2 Saran .....	59

## **DAFTAR PUSTAKA**

## **LAMPIRAN**

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1	Perbedaan Penelitian Terdahulu Dengan Penelitian Sekarang .....	21
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin Tahun 2012 ..	38
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Umur .....	39
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan.....	39
Tabel 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Media .....	40
Tabel 4.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Tayangan Iklan .....	40
Tabel 4.6	Karakteristik Responden Berdasarkan Ketertarikan Terhadap Iklan.	41
Tabel 4.7	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Isi Pesan ( $X_1$ ) .....	42
Tabel 4.8	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Struktur Pesan ( $X_2$ ) .....	43
Tabel 4.9	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Format Pesan ( $X_3$ ) .....	44
Tabel 4.10	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Sumber Pesan ( $X_4$ ) .....	46
Tabel 4.11	Hasil Analisis Deskriptif Keputusan (Y) .....	47
Tabel 4.12	Hasil Uji Validitas Data .....	47
Tabel 4.13	Reliabilitas Instrumen Penelitian .....	48
Tabel 4.14	Analisis Regresi Logistik .....	49
Tabel 4.15	<i>Omnibus Tests of Model Coefficients</i> .....	50
Tabel 4.16	<i>Iteration History Dan Model Summary</i> .....	51
Tabel 4.17	<i>Hosmer and Lemeshow Test Goodness-of-fit</i> .....	51
Tabel 4.18	<i>Classification Tabel</i> .....	54

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual .....	22
Gambar 3.1 Kerangka pemecahan Masalah .....	34

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1 Kuesioner Penelitian
- Lampiran 2 Hasil Jawaban Responden
- Lampiran 3 Hasil Penilaian Responden
- Lampiran 4 Hasil Uji Validitas Data
- Lampiran 5 Hasil Uji Reliabilitas Data
- Lampiran 6 Hasil Analisis Regresi Logistik