



**STRATEGI PENGEMBANGAN WISATA AGRO PADA
PT. PERKEBUNAN NUSANTARA XII (PERSERO)
KEBUN WONOSARI MALANG**

SKRIPSI

Oleh :

Kristian Suhartadi Widi Nugraha

NIM: 040810201031

UNIVERSITAS JEMBER

FAKULTAS EKONOMI

2008



**STRATEGI PENGEMBANGAN WISATA AGRO PADA
PT. PERKEBUNAN NUSANTARA XII (PERSERO)
KEBUN WONOSARI MALANG**

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Guna Memperoleh
Gelar Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi
Universitas Jember

Oleh :

Kristian Suhartadi Widi Nugraha
NIM: 040810201031

**UNIVERSITAS JEMBER
FAKULTAS EKONOMI**

2008

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi berjudul *Strategi Pengembangan Wisata Agro pada PT. Perkebunan Nusantara XII (Persero) Kebun Wonosari Malang* telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi Universitas Jember pada:

Hari : _____

Tanggal : _____

Tempat : Fakultas Ekonomi Universitas Jember

Tim Penguji

Ketua,

NIP.

Anggota I

NIP.

Anggota II

NIP.

Mengesahkan

Dekan Fakultas Ekonomi

Prof. Dr. Sarwedi, MM

NIP.

HALAMAN PERSETUJUAN

Judul Skripsi :Strategi Pengembangan Wisata Agro pada PT. Perkebunan Nusantara XII (Persero) Kebun Wonosari Malang
Nama Mahasiswa : Kristian Suhartadi Widi Nugraha
NIM : 040810201031
Jurusan : Manajemen
Konsentrasi : Manajemen Pemasaran

Pembimbing I

Dr. Imam Suroso, SE, M. Si
NIP. 131 759 838

Pembimbing II

Drs. Didik Pudjo. M, MS
NIP. 131 627 513

Ketua Jurusan

Dra. Diah Yulisetiarini, M.Si
NIP. 131 624 474

Tanggal Persetujuan: 2 Juni 2008

HALAMAN PERYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Kristian Suhartadi Widi Nugraha

NIM : 040810201031

Jurusan : Manajemen

Fakultas : Ekonomi

Judul Skripsi :**Strategi Pengembangan Wisata Agro pada PT. Perkebunan**

Nusantara XII (Persero) Kebun Wonosari Malang

Dengan sadar dan penuh tanggung jawab, menyatakan bahwa skripsi yang telah saya susun merupakan hasil karya sendiri. Apabila dikemudian hari diketemukan dan/atau merupakan hasil dari plagiat atau penjiplakan, maka saya bersedia mempertanggungjawabkan dan sekaligus menerima sanksi berdasarkan aturan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sadar dan sebenar-benarnya.

Jember, Juni 2008

(Kristian Suhartadi Widi Nugraha)

HALAMAN PERSEMBAHAN

1. Kupersembahkan Karya ini untuk **Tuhan Yesus Kristus** sebagai Juru Selamat dan sahabat yang baik
2. Kedua Orangtuaku yang tercinta

Bapak Surahardjo

Ibu Dhebora Krisnowati S

3. Adikku tercinta...

Larasadi Harya Nugraha

4. Organisasi terhebat yang telah membina watak dan mental

Gerakan Pramuka

5. Para PAHLAWAN TANPA TANDA JASA yang telah mendidikku...

Yth. Bapak dan Ibu Guru SD Curahnangka II Tempurejo- Jember

(1992-1998)

Yth. Bapak dan Ibu Guru SMP Negeri 11 Jember (1998-2001)

Yth. Bapak dan Ibu Guru SMA Negeri 2 Jember (2001-2004)

Yth. Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi Universitas Jember

(2004-2008)

Terimakasih atas jasa yang tak tergantikan...

HALAMAN MOTTO

*... Bukan dengan keperkasaan dan bukan dengan kekuatan, melainkan dengan
Roh-Ku firman Tuhan semesta alam
(Zakaria 4:6)*

*Karena masa depan sungguh ada, dan harapanmu tidak akan hilang
(Amsal 23 :18)*

Tetap tersenyum dan tidak ada usaha yang sia-sia

ABSTRAKSI

Strategi merupakan alat dan cara untuk mencapai tujuan dan memenangkan sesuatu dengan optimasi sumber daya yang ada. Strategi dapat dilakukan dengan maksimal jika perusahaan mampu dan jeli melihat dan menilai lingkungan internal dan eksternal. Penggunaan strategi merata pada semua aspek termasuk sektor pariwisata sebagai bagian dari usaha jasa. Pariwisata sebagai usaha jasa juga menghadapi dua besaran lingkungan yaitu lingkungan internal yang terdiri dari kekuatan dan kelemahan serta lingkungan eksternal yang berisi peluang dan ancaman sehingga langkah awal perusahaan adalah menemukan konsep tentang meramu kekuatan dan peluang dengan berusaha mengatur kelemahan dan ancaman yang dihadapi perusahaan berbagai sektor. Mengingat munculnya strategi karena adanya keterbatasan perusahaan dalam mencapai tujuan maka perusahaan berusaha semaksimal mungkin menghasilkan rumusan strategi yang terpercaya. Penelitian ini mengambil tema strategi pada sektor pariwisata dengan judul “Strategi Pengembangan Wisata Agro pada PT. Perkebunan Nusantara XII (Persero) Kebun Wonosari Malang”. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengidentifikasi lingkungan internal dan eksternal serta menganalisis alternatif strategi pengembangan dan merumuskan strategi pengembangan. Populasi dari penelitian ini adalah semua karyawan bagian wisata agro secara umum dari internal dan semua pengunjung wisata agro Wonosari dari eksternal dengan sampel sebanyak 70 orang dengan pembagian 35 responden dari internal dan 35 responden dari eksternal. Metode analisis yang digunakan dengan SWOT (*Strength, Weakness, Opportunity and Threats*) dengan kombinasi matrik IFAS (*Internal Strategic Analysis Summary*), EFAS (*Eksternal Strategic Analysis Summary*) dan matrik Internal Eksternal serta memakai Kerangka Kerja Empat Langkah sebagai penjelas langkah yang diambil. Simpulan dari penelitian ini adalah wisata agro berada pada posisi strategis yaitu pada posisi dominan kekuatan dan peluang serta berada pada posisi bertumbuh sehingga masih memungkinkan diadakan perbaikan dan pengembangan. Selain itu dalam pengembangan wisata agro Wonosari dapat dirumuskan beberapa strategi atau langkah yang dapat diambil pengelola dalam mengembangkan wisata agro salah satunya adalah promosi, pengembangan produk, pengembangan sumber daya manusia dan terbangunnya daya tarik wisata. Saran yang diajukan dalam penelitian ini adalah peningkatan promosi yang berkelanjutan pada semua elemen masyarakat serta pembentahan internal seperti pelatihan karyawan dan pengendalian biaya operasional.

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Tuhan Yang Mahakuasa, atas berkat dan anugrah-Nya, sehingga penelitian ini dapat terselesaikan dengan lancar.

Penelitian berjudul "Strategi Pengembangan Wisata Agro pada PT. Perkebunan Nusantara XII (Persero) Kebun Wonosari Malang" penulis dedikasikan sepenuhnya untuk almamater Universitas Jember dan Bangsa Indonesia. Penelitian ini merupakan tugas akhir dan sebagai prasyarat dalam menyelesaikan pendidikan strata satu (S-1) pada Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

Dengan segala keterbatasan kemampuan dan pengetahuan, maka penulis tak lupa menghaturkan ucapan terima kasih yang sebanyak-banyaknya kepada pihak-pihak yang telah membantu memberikan semangat, nasehat, dan bimbingan dalam penyelesaian penulisan tugas akhir ini.

1. Bapak Prof. Dr. H. Sarwedi, MM, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Jember.
2. Bapak Dr. Imam Suroso SE, MSi, selaku Dosen Pembimbing I yang telah meluangkan waktu, pikiran dan memberikan tuntunan, arahan, motivasi dan kesempatan serta kepercayaannya kepada penulis untuk mengembangkan ilmunya.
3. Bapak Drs. Didik Pudjo. M, MS, selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan waktu, pikiran, serta tuntunan dan arahan demi terselesaikannya penulisan skripsi ini.
4. Kedua orang tuaku tercinta, Ayahanda Surahardjo dan Ibunda Dhebora Krisnowati. S, bintang pemberi terang yang memberi arah dan kehangatan dalam keluarga serta telah merawat dan mendidik dengan tulus ikhlak. Jasa yang tidak akan pernah tergantikan
5. Adikku tercinta Larasadi Harya Nugraha telah membuat hidupku penuh warna. Tetaplah semangat dan ceria.

6. Kakek Paulus Suwarno dan nenek Surtikanthi tercinta, yang telah memberikan semangat serta doa yang tiada hentinya
7. Bapak Kasim Sembiring, SH, M. Si selaku Pembimbing mental dan spiritual yang telah menggembrelleng dan memberi motivasi sampai saat ini.
8. Para sahabatku Joned, Nugie, Dila, Farid. Tak terasa kita sudah jadi Sarjana dan melewati masa empat tahun bersama dengan penuh warna. Kalian memang teman dan saudara yang terbaik.
9. Seluruh temanku angkatan 2004 Jurusan Manajemen atas kebersamaannya selama ini. Nophet and the gank, Dik Ratih cs, Harfi dkk dan semua kawanku yang tidak dapat disebutkan satu persatu.
10. Kwartir Cabang Gerakan Pramuka Jember dan Dewan Kerja Cabang Jember yang telah mendidik dan mengajarkan Nasionalisme, Patriotisme serta tetap mengusung semangat “ Satyaku Kudharmakan, Dharmaku Kubaktikan”
11. *Camp Karawitan* Universitas Jember yang telah menemukan diriku untuk cinta dan mengerti jadi orang Jawa.
12. Kampus ekonomi tercinta yang telah memberikan banyak kenangan. Aku takkan melupakanmu..

Semoga karya ini dapat bermanfaat dikemudian hari dengan segala kekurangan dan kelebihannya.

Jember, Juni 2008

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
HALAMAN PERSEMBAHAN	v
HALAMAN MOTTO	vi
ABSTRAKSI	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I. PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat Penelitian.....	6
BAB II. TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Landasan Teori	7
2.1.1 Pemasaran Jasa	7
2.1.2 Manajemen Strategi	11
2.1.3 Analisis SWOT	17
2.1.4 Pariwisata	28
2.2 Penelitian Terdahulu	33
2.3 Kerangka Konseptual	35
BAB III. METODE PENELITIAN	

3.1 Rancangan Penelitian	36
3.2 Jenis Data	37
3.2.1 Data Primer	37
3.2.2 Data Sekunder	37
3.3 Metode Pengumpulan Data	37
3.4 Populasi dan Sampel	38
3.5 Devinisi Operasional Variabel	39
3.6 Metode Analisis Data	42
3.6.1 Identifikasi Faktor Strategis Perusahaan	42
3.6.2 Tahap Pengumpulan Data	44
3.6.3 Menentukan Matrik IFAS dan EFAS	46
3.6.4 Menentukan Posisi Perusahaan.....	49
3.6.5 Kerangka Kerja Empat Langkah	52
3.7 Kerangka Pemecahan Masalah	54
BAB IV. HASIL DAN PEMBAHASAN	
4.1 Hasil Penelitian.....	56
4.1.1 Sejarah dan Profil singkat Perusahaan	56
4.1.2 Kebijakan dan Strategi Wisata Agro Wonomari Malang	57
4.1.3 Struktur Organisasi dan Kepegawaian.....	59
4.1.4 Kegiatan Pemasaran Wisata Agro Wonomari	72
4.2 Pengumpulan Data.....	78
4.2.1 Karakteristik Responden.....	78
4.2.2 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas	84
4.2.3 Analisis Deskriptif	88
4.3 Hasil Analisis dan Pembahasan	96
4.3.1 Identifikasi Faktor Internal dan Eksternal	96
4.3.2 Penentuan Posisi Perusahaan berdasarkan Matrik Internal Eksternal.....	133
4.3.3 Menentukan Alternatif Strategi Pengembangan	134

4.3.4 Kerangka Kerja Empat Langkah.....	139
4.3.5 Penentuan Strategi Pengembangan bagi Perusahaan	141

BAB V. SIMPULAN DAN SARAN

5.1 Simpulan	147
5.2 Saran	150

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel		Halaman
2.1	Perbedaan dan Persamaan Penelitian Trdahulu dengan Penelitian yang dikerjakan	34
3.1	IFAS (<i>Internal Strategic Factor Analysis Summary</i>).....	46
3.2	EFAS (<i>Eksternal Strategic Factor Analysis Summary</i>).....	47
3.3	Matrik SWOT	50
4.1	<i>Key Performance Indicator Manajer</i>	61
4.2	<i>Key Performance Indicator Wakil Manajer</i>	63
4.3	Persebaran Golongan Gaji Karyawan PT. Perkebunan Nusantara XII (Persero) Kebun Wonosari Bagian Wisata Agro Per April 2008	70
4.4	Formasi Karyawan berdasarkan Lama Bekerja pada PT. Perkebunan Nusantara XII (Persero) Kebun Wonosari Bagian Wisata Agro per April 2008.....	70
4.5	Persentase Karyawan berdasarkan Tingkat Pendidikan pada Bagian Wisata Agro Wonosari Malang	71
4.6	Karakteristik Responden Internal berdasarkan Jenis Kelamin.	78
4.7	Karakteristik Responden Internal berdasarkan Usia	78
4.8	Karakteristik Responden Internal berdasarkan Tingkat Pendidikan.....	79
4.9	Karakteristik Responden Internal berdasarkan Lama Bekerja.	80
4.10	Karakteristik Responden Eksternal berdasarkan Jenis Kelamin	80
4.11	Karakteristik Responden Eksternal berdasarkan Usia	81
4.12	Karakteristik Responden Eksternal berdasarkan Tingkat Pendidikan.....	82
4.13	Karakteristik Responden Eksternal berdasarkan Kota Asal.....	82
4.14	Koefisien Validitas Kuesioner IFAS pada Wisata Agro Wonosari	83

4.15	Koefisien Validitas Kuesioner EFAS pada Wisata Agro Wonosari	84
4.16	Koefisien Reliabilitas Kuesioner Internal	85
4.17	Koefisien Reliabilitas Kuesioner Eksternal	85
4.18	Distribusi Frekuensi Indikator Variabel Kekuatan (X1).....	87
4.19	Distribusi Frekuensi Indikator Variabel Kelemahan (X2).....	89
4.20	Distribusi Frekuensi Indikator Variabel Peluang (X3)	91
4.21	Distribusi Frekuensi Indikator Variabel Ancaman (X4).....	93
4.22	Realisasi Laba Rugi Wisata Agro Wonosari Malang (dalam ribuan)	99
4.23	Penentuan Nilai Bobot untuk IFAS	124
4.24	Penentuan Nilai Bobot untuk EFAS	126
4.25	Hasil IFAS	128
4.26	Hasil EFAS	130
4.27	Matrik SWOT	134