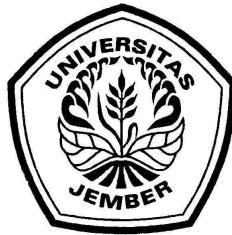


**PERBEDAAN PENJUALAN HANDPHONE TOP BRAND ANTARA
SEBELUM DAN SESUDAH MUNCULNYA HANDPHONE
MEREK CHINA PADA BEBERAPA COUNTER
DI KECAMATAN SUMBERSARI
KABUPATEN JEMBER**

SKRIPSI

Oleh :
Bayu Ariyanto Wibowo
070810201005

**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS JEMBER
2012**



**PERBEDAAN PENJUALAN HANDPHONE TOP BRAND ANTARA
SEBELUM DAN SESUDAH MUNCULNYA HANDPHONE
MEREK CHINA PADA BEBERAPA COUNTER
DI KECAMATAN SUMBERSARI
KABUPATEN JEMBER**

SKRIPSI

diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat
untuk menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1) dan
mencapai gelar Sarjana Ekonomi

Oleh :

Bayu Ariyanto Wibowo
070810201005

**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS JEMBER
2012**

DEPARTEMEN PENDIDIKAN NASIONAL
UNIVERSITAS JEMBER – FAKULTAS EKONOMI

SURAT PERNYATAAN

Nama : BAYU ARIYANTO WIBOWO
NIM : 070810201005
Jurusan : MANAJEMEN
Konsentrasi : PEMASARAN
Judul Skripsi : **PERBEDAAN PENJUALAN HANDPHONE TOP BRAND ANTARA SEBELUM DAN SESUDAH MUNCULNYA HANDPHONE MERK CHINA PADA BEBERAPA COUNTER DI KECAMATAN SUMBERSARI KABUPATEN JEMBER**

Menyatakan bahwa skripsi yang telah saya buat merupakan hasil karya sendiri, kecuali kutipan yang sudah saya sebutkan sumbernya, belum pernah diajukan pada institusi mana pun dan bukan karya jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak mana pun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata di kemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 17 September 2012

Yang Menyatakan,

Bayu Ariyanto Wibowo
NIM. 070810201005

LEMBAR PERSETUJUAN

Judul Skripsi : *PERBEDAAN PENJUALAN HANDPHONE TOP BRAND ANTARA SEBELUM DAN SESUDAH MUNCULNYA HANDPHONE MEREK CHINA PADA BEBERAPA COUNTER DI KECAMATAN SUMBERSARI KABUPATEN JEMBER*

Nama Mahasiswa : BAYU ARIYANTO WIBOWO

NIM : 070810201005

Jurusan : MANAJEMEN

Konsentrasi : MANAJEMEN PEMASARAN

Pembimbing I

Sudaryanto, SE, MBA, Ph.D

NIP. 19660408 199103 1 001

Pembimbing II

Drs. H. Suwardi, MM

NIP. 19540719 198211 1 001

Mengetahui,

Ketua Jurusan Manajemen

Prof. Dr. Hj. Istifadah, M.Si

NIP. 19661020 199002 2 001

JUDUL SKRIPSI

**PERBEDAAN PENJUALAN HANDPHONE TOP BRAND ANTARA SEBELUM DAN
SESUDAH MUNCULNYA HANDPHONE MERK CHINA PADA BEBERAPA
COUNTER DI KECAMATAN SUMBERSARI KABUPATEN JEMBER**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh:

Nama Mahasiswa : BAYU ARIYANTO WIBOWO

NIM : 070810201005

Jurusan : Manajemen

telah dipertahankan di depan tim penguji pada tanggal:

September 2012

dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai kelengkapan
guna memperoleh gelar sarjana dalam Ilmu Ekonomi pada Fakultas Ekonomi
Universitas Jember.

Susunan Tim Penguji

Ketua : Dr. Deasy Wulandari SE, M.Si
NIP. 19730908 200003 2 001

Sekretaris: Drs. M. Syaharudin
NIP. 19550919 198503 1 003

Anggota : Sudaryanto, SE, MBA, Ph.D
NIP. 19660408 199103 1 001

Mengetahui / Menyetujui
Universitas Jember
Fakultas Ekonomi
Dekan,

Prof. Dr. H. Mohammad Saleh, M.Sc
NIP. 19560831 198403 1 002

LEMBAR PERSEMPAHAN

Skripsi ini kupersembahkan kepada :

1. ALLOH SWT YANG TELAH MEMBERIKAN RIDHO-NYA, SEHINGGA PENULIS DAPAT MEMPEROLEH ILMU, KESEHATAN, SERTA KEHIDUPAN DAN HAL-HAL YANG BERGUNA DIDUNIA INI.
2. AYAH DAN IBUKU YANG TELAH MEMBESARKAN, MENDIDIK, MENDO'AKANKU DAN MERAWATKU DENGAN PENUH CINTA KASIH.
3. KAKAK PEREMPUANKU YANG SELALU MEMBANTU, MEMOTIVASI DAN MENYEMANGATI.
4. DWI NURTANTI YANG SELALU MEMBERIKAN DUKUNGAN.
5. PARA SAHABATKU ANGKATAN 2007.
6. ALMAMATER TERCINTA , TEMPAT AKU MENGASAH DIRI,

MOTTO

”Janganlah berpuas diri pada satu kesuksesan karena semakin banyak kesuksesan yang kita raih dapat memuaskan diri kita ”

(Bayu Ariyanto Wibowo)

”Tantangan dan masalah sesungguhnya membuat orang semakin matang dalam menjalani kehidupan ini”

(Anonymous)

”Sesungguhnya sesudah kesulitan itu ada kemudahan, Maka apabila kamu telah selesai (dari sesuatu urusan), kerjakanlah dengan sungguh-sungguh urusan yang lain”

(Q.S ; Alam Nasyrah 6-7))

RINGKASAN

Perbedaan Penjualan Handphone Top Brand Antara Sebelum dan Sesudah Munculnya Handphone Merek China pada Beberapa Counter di Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember; Bayu Ariyanto Wibowo, 070810201005; 2012: 35 halaman; Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

Tujuan penelitian ini adalah mengetahui perbedaan penjualan *handphone top brand* antara sebelum dan sesudah munculnya *handphone* China pada beberapa counter di Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember. Penentuan sample dalam penelitian ini menggunakan *non probability sampling* dengan menggunakan teknik *convenience sampling*. Sample dalam penelitian diambil satu counter pada masing-masing jalan raya yang ada di wilayah Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember sejumlah ± 20 counter. Pengujian hipotesis yang digunakan yaitu *Paired Sample T-test* (Uji t sample berpasangan) yang dengan menggunakan program SPSS versi 13. Hasil penelitian menunjukkan terdapat perbedaan penjualan *Handphone* merek China pada beberapa counter di Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember, dengan nilai t-hitung masing-masing merek adalah Nokia (2,755), Sony Ericson (3,221), Samsung (2,706), Motorola (2,640) dan Siemens (2,921).

SUMMARY

Mobile Top Brand Sales Differences Between Before and After the emergence of China Mobile brand on some counters in the District Sumbersari Jember ; Bayu Ariyanto Wibowo, 070 810 201 005; 2012: 35 page; Department of Management Faculty of Economics, University of Jember.

The purpose of this study was to determine the difference between the brand top mobile phone sales before and after the advent of mobile phones in China by some counter Sumbersari Jember district. Determination of the sample in this study using a non-probability sampling using convenience sampling technique. Samples taken in the study of the counter on each of the existing roads in the District Sumbersari Jember a ± 20 counters. Hypothesis testing used is Paired Sample T-test (paired sample t-test) that by using SPSS version 13. The results showed there were differences in selling China Mobile brand on several counters in the District Sumbersari Jember, with t-count each brand is Nokia (2.755), Sony Ericson (3.221), Samsung (2.706), Motorola (2.640) and Siemens (2.921).

PRAKATA

Dengan mengucapkan puji syukur kehadirat Allah SWT atas berkah dan hidayahNya, penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Skripsi yang penulis ajukan merupakan salah satu syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi Universitas Jember.

Penulis sadar bahwa dalam penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna, karena keterbatasan yang dimiliki penulis. Oleh karena itu penulis dengan senang hati akan menerima segala kritik maupun saran yang berkaitan untuk perbaikan dan kesempurnaan skripsi ini.

Penulis sadar bahwa tanpa adanya bantuan dari berbagai pihak penulisan skripsi ini tidak akan berjalan dengan lancar, akhirnya dengan segala kerendahan dan ketulusan hati, penulis menyampaikan rasa terima kasih kepada:

- a. Bapak Drs. Moh. Hasan, M.Sc, Ph.D, selaku Rektor Universitas Jember;
- b. Bapak Prof. Dr. Mohamad Saleh, M.Sc, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Jember;
- c. Ibu Prof. Dr. Hj. Isti Fadah, SE, M.Si, selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember;
- d. Bapak Sudaryanto, SE, MBA, Ph.D dan Bapak Drs. H. Suwardi, MM., selaku Dosen Pembimbing I dan Dosen Pembimbing II atas segala kesabarannya dalam memberikan komentar, saran, bimbingan mulai dari awal proposal sampai pada akhirnya terbentuk skripsi ini;
- e. Seluruh Dosen Fakultas Ekonomi Universitas Jember yang telah memberikan ilmu dan pengetahuan sampai akhirnya saya dapat menyelesaikan studi ini;
- f. Seluruh Karyawan dan Staf Fakultas Ekonomi Universitas Jember yang meluangkan waktunya demi kelancaran skripsi ini khususnya Mbak Linda dan Mas Yuli juga Mas Nono;

- g. Ayahanda H. Agus Supriyanto, SH, MM dan Ibunda Hj. Ninik Winarni, S.Pd, M.MPd, terima kasih untuk doa yang selalu ada disetiap detik waktumu, cinta dan kasih sayang serta pengorbanan yang tiada habis dan batasnya;
- h. Kakakku Ani Puspita Sari, SE, terimakasih telah memberikan bantuan, dukungan serta mendo'akanku selama ini.
- i. Dwi Nurtanti, terima kasih telah sabar menemaniku dan selalu memberikanku semangat serta doa yang tiada henti;
- j. Sahabat-sahabatku yang telah membantu saya, yang namanya tidak dapat saya sebutkan satu persatu;
- k. Teman-teman Manajemen angkatan 2007, terimakasih untuk kebersamaan yang luar biasa indah, semoga kita berjumpa di lain waktu, di puncak karir kita masing-masing sahabat.

Kepada semua pihak yang tidak dapat saya sebutkan satu persatu, saya sampaikan penghargaan dan terimakasih yang sebesar-besarnya. Semoga Allah SWT melimpahkan rahmat, barokah, serta hidayah-Nya kepada kita semua, Amin.
Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat yang positif khususnya bagi almamater tercinta, serta bagi setiap pembaca pada umumnya.

Jember, 17 September 2012

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	i
HALAMAN JUDUL	ii
LEMBAR PERNYATAAN	iii
LEMBAR PERSETUJUAN	iv
LEMBAR PENGESAHAN	v
PERSEMBAHAN.....	vi
MOTTO	vii
RINGKASAN	viii
SUMMARY	ix
PRAKATA	x
DAFTAR ISI.....	xii
DAFTAR TABEL	xv
DAFTAR GAMBAR.....	xvii
DAFTAR LAMPIRAN	xviii
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah.....	3
1.3 Tujuan Penelitian	3
1.4 Manfaat Penelitian	3
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA.....	5
2.1 Perkembangan Handphone.....	5

2.1.1 Sejarah Perkembangan Handphone	5
2.1.2 Perkembangan Teknologi Handphone	6
2.1.3 Perkembangan Handphone di Indonesia	8
2.2 Pemasaran.....	12
2.2.1 Pengertian Pemasaran.....	12
2.2.2 Konsep Pemasaran.....	13
2.3 Penjualan	15
2.3.1 Pengertian Penjualan.....	15
2.3.2 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Penjualan.....	16
2.4 Penelitian Terdahulu.....	17
2.5 Kerangka Konseptual.....	19
2.6 Hipotesis.....	20
BAB 3 METODE PENELITIAN.....	21
3.1 Rancangan Penelitian	21
3.2 Jenis dan Sumber Data.....	21
3.3 Populasi dan Sampel	21
3.4 Teknik Pengumpulan Data	22
3.5 Definisi Operasional Variabel.....	22
3.6 Metode Analisis Data.....	23
3.7 Kerangka Pemecahan Masalah	25
BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN	26
4.1 Hasil Penelitian.....	26
4.2 Analisis Data	27
4.2.1 Nokia	27

4.2.2 Sony Ericson	29
4.2.3 Samsung.....	30
4.2.4 Motorola.....	32
4.2.5 Siemens.....	33
4.3 Pembahasan.....	35
4.3.1 Nokia.....	35
4.3.2 Sony Ericson.....	35
4.3.3 Samsung.....	35
4.3.4 Motorola.....	35
4.3.5 Siemens.....	36
BAB 5 KESIMPULAN DAN SARAN.....	37
5.1 Kesimpulan.....	37
5.2 Saran	37

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

	Halaman
2.1 Top Brand Handphone Tahun 2007.....	9
2.2 Top Brand Handphone Tahun 2008.....	10
2.3 Top Brand Handphone Tahun 2009	10
2.4 Top Brand Handphone Tahun 2010.....	11
2.5 Top Brand Handphone Tahun 2011	11
2.6 Persamaan dan Perbedaan dengan Penelitian Terdahulu	18
4.1 Data Penjualan Handphone Top Brand pada beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember Tahun 2008-2011	26
4.2 Data Penjualan handphone Merek China pada beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember Tahun 2010-2011	27
4.3 Hasil Pengujian rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Nokia antara Sebelum dan Sesudah Munculnya Handphone Merek China pada beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember.....	28
4.4 Hasil Pengujian rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Sony Ericson antara	

Sebelum dan Sesudah Munculnya Handphone Merek China pada beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember.....	30
4.5 Hasil Pengujian rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Samsung antara Sebelum dan Sesudah Munculnya Handphone Merek China pada beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember.....	31
4.6 Hasil Pengujian rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Motorola antara Sebelum dan Sesudah Munculnya Handphone Merek China pada beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember.....	33
4.7 Hasil Pengujian rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Siemens antara Sebelum dan Sesudah Munculnya Handphone Merek China pada beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember.....	34

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 3.1 Kerangka Pemecahan Masalah.....	25
Gambar 4.1 Rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Nokia di beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember Tahun 2008-2011	28
Gambar 4.2 Rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Sony Ericson di beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember Tahun 2008-2011	29
Gambar 4.3 Rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Samsung di beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember Tahun 2008-2011	31
Gambar 4.4 Rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Motorola di beberapa Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember Tahun 2008-2011	32

Gambar 4.5 Rata-rata Penjualan Handphone Top Brand Siemens di beberapa

Counter di lingkungan Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember

Tahun 2008-2011 34

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Data Penjualan Handphone Top Brand

Lampiran 2 Data Penjualan Handphone Merek China

Lampiran 3 T-Test Handphone Nokia antara Sebelum dan Sesudah Munculnya
Handphone China

Lampiran 4 T-Test Handphone Sony Ericson antara Sebelum dan Sesudah
Munculnya Handphone China

Lampiran 5 T-Test Handphone Samsung antara Sebelum dan Sesudah Munculnya
Handphone China

Lampiran 6 T-Test Handphone Motorola antara Sebelum dan Sesudah Munculnya
Handphone China

Lampiran 7 T-Test Handphone Siemens antara Sebelum dan Sesudah Munculnya
Handphone China