



**ANALISIS FAKTOR-FAKTOR PEMBENTUK DISONANSI KOGNITIF  
PADA MAHASISWA PENGGUNA HANDPHONE BLACKBERRY (di  
program studi) MANAJEMEN FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS  
JEMBER**

**SKRIPSI**

**Oleh  
Ifa Ika Rahmatushofa  
NIM 080810291054**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS JEMBER  
2013**

## DAFTAR ISI

	Halam an
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>HALAMAN SAMPUL .....</b>	ii
<b>HALAMAN PERNYATAAN .....</b>	iii
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	iv
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	v
<b>HALAMAN PERSEMBAHAN .....</b>	vi
<b>HALAMAN MOTTO .....</b>	vii
<b>HALAMAN PEMBIMBING .....</b>	viii
<b>ABSTRAK .....</b>	ix
<b>ABSTRACT .....</b>	x
<b>PRAKATA .....</b>	xi
<b>DAFTAR ISI .....</b>	xiii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xv
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xvi
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xvii
<b>BAB 1. PENDAHULUAN.....</b>	1
<b>1.1 Latar Belakang Masalah .....</b>	1
<b>1.2 Rumusan Masalah .....</b>	4
<b>1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian .....</b>	5
1.3.1 Tujuan Penelitian .....	5
1.3.2 Manfaat Penelitian .....	5
<b>BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	6
<b>2.1 Landasan Teori.....</b>	6
2.1.1 Prilaku Konsumen.....	6
2.1.2 Sikap.....	7
2.1.3 Disonansi Kognitif.....	11
2.1.5 Keputusan pembelian konsumen .....	16

2.1.6	Harapan dan Kepuasan Konsumen .....	21
<b>2.2</b>	<b>Penelitian Terdahulu.....</b>	<b>24</b>
<b>2.3</b>	<b>Kerangka Konseptual .....</b>	<b>26</b>
<b>BAB 3. METODE PENELITIAN .....</b>		<b>28</b>
<b>    3.1</b>	<b>Rancangan Penelitian .....</b>	<b>28</b>
<b>    3.2</b>	<b>Jenis dan Sumber Data.....</b>	<b>28</b>
3.2.1	Jenis Data .....	28
3.2.2	Sumber Data .....	28
<b>    3.3</b>	<b>Metode Pengumpulan Data .....</b>	<b>28</b>
<b>    3.4</b>	<b>Populasi dan Sampel .....</b>	<b>29</b>
3.4.1	populasi .....	29
3.4.2	Sampel .....	29
<b>    3.5</b>	<b>Identifikasi Variabel .....</b>	<b>30</b>
<b>    3.6</b>	<b>Definisi Operasional Variabel.....</b>	<b>30</b>
<b>    3.7</b>	<b>Teknik Pengukuran .....</b>	<b>32</b>
<b>    3.8</b>	<b>Uji Instrumen .....</b>	<b>33</b>
3.8.1	Uji Validitas .....	33
3.8.2	Uji Reliabilitas .....	33
<b>    3.9</b>	<b>Metode Analisis Data.....</b>	<b>34</b>
<b>    3.10</b>	<b>Kerangka Pemecahan Masalah.....</b>	<b>36</b>
<b>BAB 4. HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>		<b>38</b>
<b>    4.1</b>	<b>Gambaran Umum <i>Handphone BlackBerry</i>.....</b>	<b>38</b>
4.1.1	Profil BlackBerry.....	38
4.1.2	Karateristik <i>Handphone BlackBerry</i> .....	39
4.1.3	Karakteristik Responden.....	41
<b>    4.2</b>	<b>Hasil Analisis Data.....</b>	<b>42</b>
4.2.1	Uji Instrumen Penelitian.....	42
4.2.2	Analisis Faktor.....	44
<b>    4.3</b>	<b>Pembahasan.....</b>	<b>49</b>
<b>BAB 5. KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>52</b>

<b>5.1 Kesimpulan .....</b>	52
<b>5.2 Saran.....</b>	52
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	54

## **BAB 1 PENDAHULUAN**

### **1.1 Latar Belakang Masalah**

Perkembangan zaman saat ini menjajikan suatu peluang bisnis dan tantangan bisnis baru bagi perusahaan yang ada. Perkembangan ini meliputi di segala bidang yaitu bidang ekonomi, sosial, budaya, politik dan hukum. Selain itu memasuki pasar bebas tahun 2012 ini tentunya akan berdampak disegala bidang didunia pada umumnya dan di Indonesia khususnya. Salah satu aspek yang berpengaruh terhadap perkembangan bangsa adalah pertumbuhan ekonomi. Pertumbuhan ekonomi berkaitan langsung dan memiliki hubungan timbalbalik dengan tersedianya infrastruktur telekomunikasi yang memadai dan mempermudah kehidupan masyarakat Indonesia dalam era pasar bebas ini, sehingga akan mempermudah dan menarik banyak infestor untuk menanamkan modalnya di indonesia. Hal tersebut dikarenakan keberhasilan perekonomian pada saat ini ditentukan oleh kecepatan dan ketepatan dalam menyampaikan informasi, baik secara tertulis maupun secara lisan(<http://maswig.blogspot.com>).

Saat ini komunikasi telah menjadi bagian yang penting dalam kehidupan manusia. Hal ini dikarenakan komunikasi merupakan sarana utama bagi manusia dalam kehidupan sehari-hari untuk berhubungan antara orang yang satu dengan orang lainnya dengan cepat. Seiring dengan perkembangan teknologi dan pembangunan yang ada disegala bidang saat ini, perkembangan sarana komunikasi pun telah berlangsung dengan cepat. Mulai dari sarana komunikasi yang sangat sederhana sampai sarana komunikasi yang mewah yang banyak kita jumpai pada abad 21 ini.

Tindakan-tindakan yang dilakukan oleh individu, kelompok atau organisasi yang berhubungan dengan proses pengambilan keputusan dalam mendapatkan, menggunakan barang-barang atau jasa ekonomis dapat dipengaruhi lingkungan (Prabu, 2002:4). Sebagai jawaban dalam menghadapi fenomena tersebut diatas, maka pihak marketing atau perusahaan *handphone* harus senantiasa memahami perilaku konsumen secara keseluruhan melalui pemahaman