



**PENGARUH BAURAN PEMASARAN YANG MEMBEDAKAN
KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK *HANDPHONE* MEREK NOKIA DAN
SAMSUNG DI KECAMATAN SUMBERSARI
KABUPATEN JEMBER**

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Guna Memperoleh
Gelar Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi
Universitas Jember

Oleh :

DHITO MAGHFIR D.
NIM : 070810201190

**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS JEMBER
2011**

SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Dhito Maghfir D

NIM : 070810201190

Jurusan : Manajemen

Konsentrasi : Manajemen Pemasaran

Judul Skripsi : PENGARUH BAURAN PEMASARAN YANG

MEMBEDAKAN KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK *HANDPHONE*

MEREK NOKIA DAN SAMSUNG DI KECAMATAN SUMBERSARI

KABUPATEN JEMBER

Menyatakan bahwa skripsi yang berjudul : Pengaruh Bauran Pemasaran Yang Membedakan Keputusan Pembelian Produk *Handphone* Merek Nokia dan Samsung di Kecamatan Sumbersari Kabupaten Jember adalah benar-benar karya sendiri, kecuali jika dalam pengutipan disebutkan sumbernya dan belum pernah diajukan pada institusi manapun, serta bukan karya jiplakan, saya bertanggungjawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata dikemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 24 Oktober 2011

Yang Menyatakan,

Dhito Maghfir D.

070810201190

JUDUL SKRIPSI

PENGARUH BAURAN PEMASARAN YANG MEMBEDAKAN KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK *HANDPHONE* MEREK NOKIA DAN SAMSUNG DI KECAMATAN SUMBERSARI KABUPATEN JEMBER

Yang dipersiapkan dan disusun oleh :

Nama : Dhito Maghfir D

Nim : 070810201190

Jurusan : Manajemen

Telah dipertahankan di depan Panitia Penguji pada tanggal :

25 Oktober 2011

dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai kelengkapan guna memperoleh gelar Sarjana dalam Ilmu Ekonomi pada Faskultas Ekonomi Universitas Jember.

Susunan Panitia Penguji

Ketua : Drs. Adi Prasodjo, MP :

NIP. 19550516 1987 1 001

Sekretaris : Drs. Ketut Indraningrat, M.Si :

NIP. 19610710 198902 1 002

Anggota : Prof. Dr. H. R. Andi Sularso, MSM :

NIP. 19600413 198603 1 002

Mengetahui/Menyetujui
Universitas Jember
Dekan,

Prof.Dr.Mohammad Saleh.M.Sc
NIP. 19560831 198403 1 002

LEMBAR PERSETUJUAN

Judul Skripsi : Pengaruh Bauran Pemasaran Yang Membedakan Keputusan Pembelian Produk *Handphone* Merek Nokia dan Samsung di Kecamatan Summersari Kabupaten Jember

Nama : Dhito Maghfir D.
NIM : 070810201190
Fakultas : Ekonomi
Jurusan : Manajemen
Konsentrasi : Manajemen Pemasarn
Disetujui Tanggal :

Pembimbing I

Pembimbing II

Prof. Dr. H. R. Andi Sularso, MSM

NIP. 19600413 198603 1 002

Drs. Ketut Indraningrat, M.Si

NIP. 19610710 198902 1 002

Ketua Jurusan

Prof. Dr. Hj. Istifadah, M.Si

NIP. 19661020 199002 2 001

MOTTO

*Jadikan ibadahmu sebagai tiket menuju surge
Jadikan ilmu dan ikhtiarmu sebagai tiket menuju masa depan cerah
Dan jadikan dirimu
Bagai bunga mawar indah berdiri yang hanya bisa dilihat indahnya
Dan tidak dapat dijamah karena durinya*

*“ Jika kamu berbuat baik, hakekatnya kamu berbuat baik untuk dirimu sendiri,
Sebaliknya jika kamu berbuat jelek maka kehancuran
akan menimpa diri sendiri “
(QS. Al-Isra : 7)*

*Doa adalah nyanyian hati yang selalu dapat membuka jalan terbang kepada
singgausaha tuhan meskipun terhimpit dalam seribu jiwa
(Khalil Gibran)*

*For thigs will work out
If you trust and believe
there no limit...to what you can do
(Emily Mattew)*

PERSEMBAHAN

Karya ini saya persembahkan untuk :

1. Allah SWT yang selalu melimpahkan berjuta hidayahnya dan anugerahnya

Thanks god for keeping me walk under you shelter of love and almighty

2. Nabi besar Muhammad SAW yang selalu jadi contoh dan panutanku selama ini

3. Kedua orang tua dan adikku yang telah mendidik dan menjadikanku manusia yang lebih baik

4. Keluarga besarku yang telah memberikan semangat dan dukungannya terutama nenekku tercinta ibu *Murtilakmi*

5. Sahabat dan teman-temanku yang selalu berada disampingku saat duka maupun suka

Dodik Candra Irawan, Nafisah Safiria, Ekki Kadarusman, Muwarik Riski

K. Dina Margrit A. Deni Prasetyo, teman-teman seperjuanganku manajemen

reguler angkatan 2007, BEM FE Unej periode 2010-2011 dan teman-teman

lainnya yang tidak bisa disebutkan satu persatu

6. Para pahlawan tanpa tanda jasa yang telah mendidikku...

Yth. Bapak Ibu Guru Sdn Jember Lor 2 Jember (1995-2001)

Yth. Bapak Ibu Guru Smp Negeri 2 Jember (2001-2004)

Yth. Bapak Ibu Guru Sma Negeri 2 Jember (2004-2007)

Yth. Bapak Ibu Dosen Fakultas Ekonomi Universitas Jember (2007-2011)

7. Almamaterku Fakultas Ekonomi Universitas Jember

Pengaruh Bauran Pemasaran Yang Membedakan Keputusan Pembelian Produk *Handphone* Merek Nokia dan Samsung di Kecamatan Summersari Kabupaten Jember

Distinguishing the Effect of Marketing Mix Decisions Product Purchase Nokia and Samsung Mobile Brand in Kecamatan Summersari Jember

Dhito Maghfir D.

Jurusan Manajemen, Fakultas Ekonomi, Universitas Jember

ABSTRAKSI

Bauran Pemasaran merupakan strategi mencampur kegiatan-kegiatan *marketing*, agar dicari kombinasi maksimal sehingga dapat mendatangkan hasil yang paling memuaskan, terdapat empat komponen yang mencakup dalam kegiatan bauran pemasaran yaitu meliputi produk, harga, distribusi dan promosi. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui variabel-variabel yang membedakan dalam pembelian produk *handphone* merek Nokia dan Samsung Kecamatan Summersari dan untuk mengetahui variabel dominan membedakan dalam keputusan pembelian untuk pembelian produk *handphone* merek Nokia dan Samsung di Kecamatan Summersari. Data yang dipergunakan dalam penelitian ini adalah data berdasarkan rangkaian waktu (*time series*). Penelitian ini merupakan metode penelitian *survey*, Penelitian ini penelitian ini dikategorikan sebagai *explanatory research*, yaitu penelitian yang menjelaskan hubungan kausal antara variabel-variabel dalam penelitian. Alat analisis yang dipergunakan dalam penelitian ini adalah analisis diskriminan. Hasil studi menunjukkan bahwa variabel yang secara signifikan membedakan dalam pembelian produk *handphone* merek Nokia atau Samsung di Kecamatan Summersari Kabupaten Jember adalah produk, harga, promosi dan saluran distribusi, variabel produk merupakan variabel yang dominan untuk membedakan keputusan konsumen dalam membeli produk *handphone* merek Nokia atau Samsung di Kecamatan Summersari Kabupaten Jember.

Kata kunci : produk, harga, distribusi, promosi

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan karunia Nya sampai Skripsi dengan judul “Pengaruh Bauran Pemasaran Yang Membedakan Keputusan Pembelian Handphone Merek Nokia dan Samsung di Kecamatan Summersari Kabupaten Jember”.

Adapun penulisan skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat untuk meraih gelar sarjana pada Program Studi Manajemen Reguler Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Jember. Proses penulisan skripsi ini melibatkan berbagai pihak sehingga pelaksanaannya dapat berjalan dengan lancar. Oleh karena itu dalam kesempatan ini penyusun mengucapkan rasa terima kasih yang sedalam-dalamnya pada berbagai pihak yang telah membantu baik langsung maupun tidak langsung dalam penyusunan laporan ini. Ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya penyusun sampaikan kepada :

1. Bapak Prof. Dr. H. Moh. Saleh, M.Sc selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Jember.
2. Ibu Dr. Hj. Istifadah, M.Si selaku Ketua Jurusan Manajemen.
3. Bapak Prof. Dr. H. R. Andi Sularso, MSM selaku Dosen Pembimbing I yang telah banyak memberi bimbingan dan pengarahan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.
4. Bapak Drs. Ketut Indranigrat, Msi selaku Dosen Pembimbing II yang telah banyak memberi bimbingan dan pengarahan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.
5. Bapak/Ibu dosen Jurusan Manajemen yang telah memberikan ilmu sampai saat ini.
6. Kedua orang tuaku tercinta, Ayahanda Bahrudin Yulianto, S.sos dan Ibunda Mamik Isnaniah, SE, MM , sang pemberi bintang terang yang memberi arah dan kehangatan dalam keluarga serta merawat dan mendidik dengan tulus ikhlas.
7. Nenekku tersayang ibu Murtiukmi yang telah memberikan semangat dan dukungan. Semoga diberikan umur yang panjang dan sehat selalu.