



**PENERAPAN BAURAN PROMOSI DALAM UPAYA PENINGKATAN  
VOLUME PENGUNJUNG OBYEK WISATA PASIR PUTIH SITUBONDO**

**(THE PROMOTION MIX IMPLEMENTATION TO INCREASE VISITOR  
VOLUME OF THE PASIR PUTIH SITUBONDO TOURIST OBJECT)**

**SKRIPSI**

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Strata Satu (S1)  
Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis Jurusan Ilmu Administrasi  
Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik  
Universitas Jember

Oleh  
**Fahmi Haris**  
**NIM: 070910202117**

**PROGRAM STUDI ILMU ADMINISTRASI BISNIS  
JURUSAN ILMU ADMINISTRASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS JEMBER  
2012**

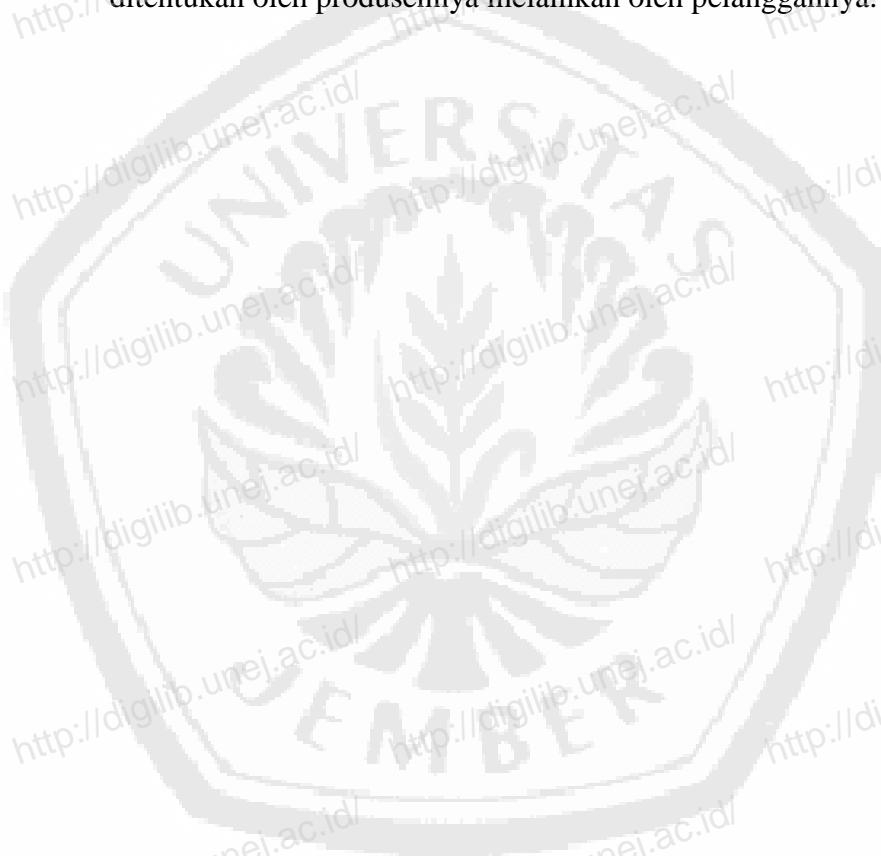
## **PERSEMBAHAN**

Skripsi ini saya persembahkan untuk:

1. Mulyadi dan Susianik, ayah dan ibu yang tercinta yang telah memberikan kasih sayang, do'a dan dorongan untuk saya.
2. Ariana Maghfira, kakakku tersayang yang telah memberikan semangat dan selalu mendo'akanku.
3. Guru-guruku sejak taman kanak-kanak sampai dengan perguruan tinggi yang telah memberikan ilmunya untukku.
4. Almamater Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Jember.

## **MOTTO**

Pemasaran adalah hal yang amat mendasar sehingga tidak dapat dipandang sebagai fungsi sendiri. Pemasaran adalah cara memandang seluruh perusahaan dari hasil akhirnya, yaitu dari pandangan pelanggannya. Keberhasilan suatu bisnis bukan ditentukan oleh produsennya melainkan oleh pelanggannya.



## **HALAMAN PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Fahmi Haris

Nim : 070910202117

menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya ilmiah yang berjudul "*Penerapan Bauran Promosi Dalam Upaya Peningkatan Volume Pengunjung Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo*" adalah benar-benar hasil karya sendiri, kecuali kutipan yang sudah saya sebutkan sumbernya, belum pernah diajukan pada institusi manapun, dan bukan jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah yang harus dijunjung tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa ada tekanan dan paksaan dari pihak mana pun serta bersedia mendapat sanksi akademik jika ternyata dikemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Jember, 11 September 2012

Yang menyatakan,

Fahmi Haris  
NIM 070910202117

**PENERAPAN BAURAN PROMOSI DALAM UPAYA PENINGKATAN  
VOLUME PENGUNJUNG OBYEK WISATA PASIR PUTIH SITUBONDO**

**(THE PROMOTION MIX IMPLEMENTATION TO INCREASE VISITOR  
VOLUME OF THE PASIR PUTIH SITUBONDO TOURIST OBJECT)**

**SKRIPSI**

Oleh

Fahmi Haris

NIM: 070910202117

**Pembimbing**

**Dosen Pembimbing Utama**

**: Dr. Sasongko, M.Si**

**Dosen Pembimbing Anggota**

**: Yuslinda DH, S.Sos, M.AB**

## **PENGESAHAN**

Skripsi berjudul *Penerapan Bauran Promosi Dalam Upaya Peningkatan Volume Pengunjung Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo* telah di uji dan disahkan oleh Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik Universitas Jember pada:

Hari, tanggal :Selassa, 11 September 2012

Tempat : Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik Universitas Jember.

Ketua

Tim Pengaji:

Sekretaris

Drs. Didik Eko Julianto, MAB  
NIP.19610700 198902 1 001

Dr. Sasongko, M.Si  
NIP. 19570407 198609 1 001

Anggota:

- 1) Yuslinda DH, S. Sos., M.AB  
NIP.19790919 200812 2 001 ( )
- 2) Drs. I Ketut Mastika, M.M  
NIP.19590507 198903 1 002 ( )
- 3) Drs. Sugeng Iswono, MA  
NIP. 19540202 1984031 004 ( )

Mengesahkan  
Dekan Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik

Prof. Dr. Hary Yuswadi, MA.  
NIP. 19520727 198103 1 003

## **RINGKASAN**

**Penerapan Bauran Promosi Dalam Upaya Peningkatan Volume Pengunjung Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo ;Fahmi Haris, 070910202117; 2012; 73 halaman; Jurusan Ilmu Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Jember.**

Pariwisata saat ini merupakan sebuah industri hiburan yang sangat dibutuhkan oleh setiap orang di dunia ini. Keberhasilan penyelenggaraan berbagai jenis wisata yang ada, diperlukan adanya kerjasama yang baik antara pemerintah, swasta, maupun masyarakat. Persaingan dalam industri jasa khususnya pada sektor pariwisata, memaksa para manajer pemasaran untuk melakukan terobosan-terobosan baru dalam hal pengembangan obyek wisata terkait. Promosi merupakan salah satu bagian penting dalam kegiatan pemasaran. Promosi merupakan suatu alat pengenalan produk kepada masyarakat luas. Promosi adalah variabel kunci dalam rencana strategi pemasaran. Pasir Putih Situbondo merupakan salah satu obyek wisata yang melakukan kegiatan promosi, khususnya kegiatan bauran promosi.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan mendeskripsikan penerapan bauran promosi yang dilakukan obyek wisata Pasir Putih Situbondo dalam upaya meningkatkan volume pengunjung. Penelitian dilakukan di lokasi obyek wisata Pasir Putih Situbondo. Adapun permasalahan dari penelitian ini adalah bagaimana penerapan bauran promosi yang dilakukan obyek wisata Pasir Putih Situbondo untuk meningkatkan volume pengunjung. Penelitian yang dilakukan yaitu menggunakan metode deskriptif paradigma kualitatif melalui beberapa tahapan yaitu observasi pendahuluan, wawancara dan dokumentasi yang berkaitan dengan bauran promosi yang dilakukan Pasir Putih Situbondo.

Hasil penelitian bahwa penerapan bauran promosi promosi bertujuan agar tetap menjaga kenaikan volume pengunjung, mempertahankan pelanggan dan menjaga *image* Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo di masyarakat. Penerapan bauran promosi tersebut telah berpengaruh sehingga mampu meningkatkan volume pengunjung di obyek wisata Pasir Putih Situbondo. Hal tersebut dapat dijelaskan dari adanya peningkatan jumlah pengunjung yang datang ke obyek wisata Pasir Putih Situbondo.

Demi meningkatkan volume pengunjung obyek wisata Pasir Putih Situbondo, maka dengan adanya penelitian ini diharapkan dapat memberikan sumbangan pemikiran atau masukan yang berarti bagi perusahaan agar dapat digunakan sebagai bahan pertimbangan serta evaluasi dalam mengambil keputusan bagi perusahaan, khususnya dalam hal bauran promosi untuk meningkatkan jumlah pengunjung di Pasir Putih.

## **PRAKATA**

Puji syukur kehadiran Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan hidayahnya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Penerapan Bauran Promosi Dalam Upaya Peningkatan Bauran Promosi Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo”. Skripsi disusun untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan pendidikan strata satu (S1) pada Jurusan Ilmu Administrasi Bisnis, Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik, Universitas Jember.

Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak. Oleh karena itu penulis menyampaikan terima kasih kepada:

1. Prof. Dr. Hary Yuswadi, MA. Selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik Universitas Jember;
2. Dr. Sasongko, M.Si selaku Ketua Jurusan Ilmu Administrasi Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik Universitas Jember;
3. Drs. Poerwanto, MA Ketua Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis dan Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik Universitas Jember dan selaku Dosen Pembimbing utama yang telah memberikan bimbingan demi terselesainya penulisan skripsi ini;
4. Dr. Sasongko, M.Si selaku Dosen Pembimbing utama yang telah membeikan petunjuk dan bimbingan demi terselesaikannya penulisan skripsi ini;
5. Yuslinda Dwi, S.Sos,. M.AB selaku Dosen Pembimbing anggota yang telah memberikan pengarahan selama penulisan skripsi;
6. Drs. Didik Eko Julianto, MAB selaku dosen wali yang memberikan arahan dan bimbingan selama penulis belajar di bangku kuliah
7. Semua Dosen-Dosen dan karyawan Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik Universitas Jember, yang telah membantu dalam urusan administrasi;

8. Bapak Danial Maulana S.H direktur/pemimpin dan seluruh karyawan di Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo yang membantu selama proses penelitian
9. Teman-teman seperjuangan Angkatan 2007 Jurusan Administrasi Bisnis, teman-teman nongkrong, khususnya Anas, Moo, Inyong, Helmi, Pepeng, Mas Sapto, Adhi, Oci, Dwiki, Athfin, Teddy, Bayu, Ray, Isal, Badrun, Yopi, Gaga, Mahardi, Sya, Ommen serta para penolong (Sakinah, Alfinda, Anita, Badrid, Ulul).

Semoga bantuan dan bimbingan, semangat serta dorongan yang telah diberikan kepada penulis mendapat balasan dari Allah SWT. Tiada suatu karya yang sempurna kecuali milik Allah semata, untuk itu saran dan kritik selalu penulis terima dengan senang hati untuk menyempurnakan Laporan Akhir ini. Besar harapan penulis semoga karya ini bermanfaat bagi kita semua.

Jember, 11 September 2012

Penulis

## **DAFTAR ISI**

|  | Halaman    |
|--|------------|
| <b>HALAMAN JUDUL .....</b>                     | <b>i</b>   |
| <b>HALAMAN PERSEMBAHAN .....</b>               | <b>ii</b>  |
| <b>HALAMAN MOTTO .....</b>                     | <b>iii</b> |
| <b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>                 | <b>iv</b>  |
| <b>HALAMAN PEMBIMBINGAN.....</b>               | <b>v</b>   |
| <b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>                 | <b>vi</b>  |
| <b>RINGKASAN .....</b>                         | <b>vii</b> |
| <b>PRAKATA .....</b>                           | <b>ix</b>  |
| <b>DAFTAR ISI .....</b>                        | <b>xi</b>  |
| <b>DAFTAR TABEL .....</b>                      | <b>xiv</b> |
| <b>DAFTAR GAMBAR .....</b>                     | <b>xv</b>  |
| <b>BAB 1. PENDAHULUAN .....</b>                | <b>1</b>   |
| <b>1.1 Latar Belakang Masalah .....</b>        | <b>1</b>   |
| <b>1.2 Rumusan Masalah .....</b>               | <b>7</b>   |
| <b>1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian .....</b> | <b>8</b>   |
| <b>BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA .....</b>           | <b>10</b>  |
| <b>2.1 Pemasaran .....</b>                     | <b>10</b>  |
| <b>2.2 Pemasaran Jasa.....</b>                 | <b>11</b>  |
| 2.2.1 Pengertian dan Karakteristik Jasa.....   | 11         |
| 2.2.2 Bauran Pemasaran Jasa.....               | 11         |
| 2.2.3 Macam - Macam Jasa .....                 | 13         |
| <b>2.3 Promosi .....</b>                       | <b>14</b>  |
| <b>2.4 Bauran Promosi .....</b>                | <b>17</b>  |

|  |           |
|--|-----------|
| 2.4.1 Personal Selling (tatap muka) .....          | 18        |
| 2.4.2 Periklanan .....                             | 18        |
| 2.4.3 Promosi Penjualan .....                      | 19        |
| 2.4.4 Publik Relation .....                        | 20        |
| 2.4.5 Direct Marketing .....                       | 21        |
| <b>2.5 Pariwisata .....</b>                        | <b>21</b> |
| 2.5.1 Pengertian Pariwisata dan Wisatawan .....    | 21        |
| 2.5.2 Macam – Macam Bentuk Wisata .....            | 22        |
| 2.5.3 Klasifikasi Motif Wisata .....               | 23        |
| 2.5.4 Industri Pariwisata .....                    | 24        |
| 2.5.5 Wisata Alam .....                            | 24        |
| <b>2.6 Tinjauan Penelitian Terdahulu.....</b>      | <b>25</b> |
| <br><b>BAB 3. METODE PENELITIAN.....</b>           | <b>27</b> |
| <b>3.1 Tipe penelitian.....</b>                    | <b>27</b> |
| <b>3.2 Tahap Persiapan.....</b>                    | <b>28</b> |
| <b>3.3 Tahap Pengumpulan Data.....</b>             | <b>32</b> |
| <b>3.4 Tahap Pemeriksaan Keabsahan Data .....</b>  | <b>32</b> |
| <b>3.5 Tahap Analisis Data .....</b>               | <b>33</b> |
| <b>3.6 Tahap Penarikan Kesimpulan .....</b>        | <b>36</b> |
| <br><b>BAB 4. HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>       | <b>37</b> |
| <b>4.1 Sejarah Obyek Wisata .....</b>              | <b>37</b> |
| 4.1.1 Visi Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo..... | 37        |
| 4.1.2 Misi Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo..... | 38        |
| <b>4.2 Obyek Wisata .....</b>                      | <b>38</b> |
| <b>4.3 Tarif .....</b>                             | <b>40</b> |

|  |  |           |
|--|--|-----------|
| <b>4.4</b>                               | <b>Struktur Organisasi.....</b>  | <b>40</b> |
| <b>4.5</b>                               | <b>Aspek Personalia.....</b>   | <b>43</b> |
| <b>4.6</b>                               | <b>Kebijakan Promosi Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo .....</b>  | <b>45</b> |
| 4.6.1                                    | Aspek Bauran Promosi .....   | 45        |
| 4.6.2                                    | Anggaran Promosi .....   | 46        |
| 4.6.3                                    | Media Promosi yang Digunakan .....   | 47        |
| 4.6.4                                    | Lokasi Kegiatan Bauran Promosi .....   | 49        |
| <b>4.7</b>                               | <b>Implementasi Bauran Promosi .....</b>   | <b>50</b> |
| 4.7.1                                    | Periklanan .....   | 50        |
| 4.7.2                                    | Promosi Penjualan .....  | 54        |
| 4.7.3                                    | Hubungan Masyarakat .....  | 56        |
| <b>4.8</b>                               | <b>Volume Pengunjung Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo .....</b>  | <b>59</b> |
| <b>4.9</b>                               | <b>Dampak Positif dan Negatif Peningkatan Volume<br/>Pengunjung Obyek Wisata Pasir Putih Situbondo .....</b> | <b>70</b> |
| <b>BAB 5. KESIMPULAN DAN SARAN .....</b> |  | <b>71</b> |
| <b>5.1</b>                               | <b>Kesimpulan.....</b>   | <b>71</b> |
| <b>5.2</b>                               | <b>Saran .....</b>   | <b>72</b> |
| <b>DAFTAR BACAAN .....</b>               |  | <b>73</b> |
| <b>LAMPIRAN</b>                          |  |           |

## **DAFTAR TABEL**

| Tabel  | Halaman |
|--|---------|
| 1.1 Volume pengunjung obyek wisata Pasir Putih tahun 2006 - 2011 .....         | 6       |
| 4.1 Jumlah tenaga kerja obyek wisata Pasir Putih Situbondo .....               | 3       |
| 4.2 Pegawai yang mengikuti diklat .....  | 3       |
| 4.3 Volume pengunjung obyek wisata Pasir Putih tahun 2006 - 2011 .....         | 6       |
| 4.4 Analisis taksonomi pada obyek wisata Pasir Putih Situbondo .....           | 61      |
| 4.5 Matrix implementasi bauran promosi obyek wisat Pasir Putih Situbondo ..... | 66      |

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar

Halaman

|                               |    |
|-------------------------------|----|
| 4.1 Struktur Organisasi ..... | 41 |
|-------------------------------|----|

